

Belo Horizonte, 07 de agosto de 2024, *Cogna Educação S.A. (B3: COGN3)* – “Cogna” ou “Companhia” anuncia hoje os resultados referentes ao segundo trimestre de 2024 (2T24). As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), exceto quando indicado de outra forma.

## DESTAQUES FINANCEIROS

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
Receita Líquida	1.441.763	1.386.678	4,0%	2.980.278	2.716.553	9,7%
EBITDA Recorrente <sup>1</sup>	481.628	425.981	13,1%	977.108	878.394	11,2%
Margem EBITDA Recorrente	33,4%	30,7%	2,7 p.p.	32,8%	32,3%	0,5 p.p.
EBITDA	454.123	394.295	15,2%	931.713	911.371	2,2%
Margem EBITDA	31,5%	28,4%	3,1 p.p.	31,3%	33,5%	-2,3 p.p.
Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado	50.454	10.991	359,0%	100.959	128.691	-21,5%
Margem Líquida Ajustada	3,5%	0,8%	2,7 p.p.	3,4%	4,7%	-1,3 p.p.
Lucro (Prejuízo) Líquido	(8.323)	(47.303)	-82,4%	(16.835)	7.083	-337,7%
Margem Líquida	-0,6%	-3,4%	2,8 p.p.	-0,6%	0,3%	-0,8 p.p.
Geração de Caixa Operacional (GCO) após Capex	96.916	170.904	-43,3%	307.145	397.929	-22,8%
GCO após Capex/EBITDA Recorrente	20,1%	40,1%	-20,0 p.p.	31,4%	45,3%	-13,9 p.p.
Geração de Caixa Operacional após Capex e Serviço da Dívida	(104.617)	77.991	-234,1%	(95.184)	(48.398)	96,7%

<sup>1</sup> EBITDA Recorrente considera os juros e mora no resultado e exclui as despesas não Recorrentes e reversões de contingências Balanço de Abertura

**Receita Líquida:** No 2T24 a **Receita Líquida atingiu R\$1.441,8 milhões, crescimento de 4,0%** versus 2T23. No semestre o crescimento acumulado foi de 9,7%, totalizando R\$ 2.980,3 milhões;

**EBITDA Recorrente:** No segundo trimestre de 2024 o **EBITDA Recorrente cresceu 13,1% e atingiu R\$481,6 milhões**, continuando a entrega consistente de resultados. No acumulado, EBITDA Recorrente atingiu R\$977,1 milhões com crescimento de 11,2%;

**Margem EBITDA Recorrente:** No 2T24, a **margem EBITDA Recorrente cresce 2,7p.p e alcança 33,4%**, resultado do ganho de eficiência da Companhia. No acumulado do semestre, a margem expande 0,5p.p e alcança 32,8%;

**Lucro Líquido Ajustado (LLA):** No 2T24, o LLA foi de R\$50,5 milhões vs R\$11,0 milhões no 2T23. No acumulado do ano o LLA foi de R\$101,0 milhões;

**Geração de Caixa Operacional (GCO):** No segundo trimestre de 2024, o **GCO após Capex foi de R\$96,9 milhões, redução de 43,3% versus 2T23**. A Geração de Caixa Operacional após Capex e Serviço da Dívida foi negativo em R\$104,6 milhões no trimestre, resultado **do processo de liability management realizado pela Companhia ao longo do 2T24**. Devido aos pré-pagamentos de dívidas, a Companhia antecipou R\$ 103,0 milhões de juros no 2T24 que ocorreriam somente em trimestres posteriores;

**Dívida Líquida/EBITDA 12M:** A **alavancagem da Companhia reduziu de 1,98x no 2T23 para 1,79x no 2T24**. A **dívida líquida da Companhia diminuiu 1,2% em relação ao 2T23, de R\$3.362,7 milhões para R\$3.323,5**, principalmente pelo pagamento de juros sobre empréstimos e nas obrigações de M&A.

## TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS

Data: 08 de agosto | 11:00 Brasília | [Clique aqui](#) para acessar a conferência com tradução simultânea para inglês

## 2T24 MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Forte crescimento do EBITDA Recorrente (+13,1%) e Margem (+2,7p.p.), mostram a capacidade da Companhia em seguir ganhando eficiência

A Cognia segue construindo a entrega do *guidance* de 2024 com mais um trimestre de crescimento de receita, apesar da sazonalidade negativa do PNLD, e acima de tudo com ganhos de eficiência e, portanto, melhor rentabilidade (Margem EBITDA Recorrente).

No segundo trimestre do ano a **receita** total de Cognia cresceu 4,0%, impulsionada pelos crescimentos de Kroton e Vasta, mais do que compensando a redução de 16,5% na receita de Saber, em função da sazonalidade do PNLD.

Seguimos implementando ações de melhoria de processos, sistemas e racionalizando nossas operações, o que nos permitiu melhorar a **margem EBITDA** no trimestre, melhorias essas que certamente trarão benefícios de rentabilidade ao longo do ano.

No trimestre, a **Geração de Caixa Operacional após Capex** foi de R\$96,9 milhões, uma redução de 43,3% versus 2T23, em função do maior pagamento de fornecedores de R\$83,9 milhões, um efeito temporal no capital de giro e da sinergia de times internos com vistas a ganho de eficiência de R\$12,9 milhões nos Itens Não Recorrentes.

Entramos no 2º semestre de 2024 confiantes de que a sazonalidade da segunda metade do ano, especialmente a do 4º trimestre com mais receita de Vasta dado o início do ciclo comercial 2025 e de Saber, em função dos faturamentos do PNLD, trarão os crescimentos necessários de resultado operacional e de caixa para atingirmos nossas metas do ano. Portanto seguimos confiantes no atingimento do *guidance* para 2024 de R\$1 bilhão de Geração de Caixa após Capex e um valor acima de R\$2,1 bilhões de EBITDA Recorrente.

## Pilares Estratégicos

**Crescimento: safras de receita de captação crescentes em Kroton e expansão na receita de subscrição em Vasta**

Em Kroton, a capacidade de empilhar safras crescentes de Receita de captação e a melhoria da rematrícula, em função do maior engajamento acadêmico e qualidade financeira da base de alunos teve um efeito positivo na Receita Líquida, que cresceu 4,9% no 2T24 e 8,2% no semestre.

Em Vasta, a Receita Líquida cresceu 8,5% no trimestre, mesmo sem um novo contrato B2G, porém impulsionada por um aumento de 32,5% das Receitas de Subscrição. No acumulado do ciclo 2024, a Receita Líquida cresceu 11,0% versus o mesmo período do ano anterior, resultado do crescimento de 13,8% das Receitas de Subscrição, tanto em Soluções *Core* quanto em Soluções Complementares e que já representam 85,3% do *guidance* de ACV do período.

Em Saber, a Receita Líquida reduziu 16,5% no 2T24 vs 2T23, por causa da sazonalidade do PNLD, atingindo R\$73,2 milhões. No acumulado do ano, a Receita Líquida cresceu 21,5% e atingiu R\$ 266,3 milhões.

### Eficiência: crescimento de EBITDA Recorrente

A Cogna é referência em eficiência operacional no segmento de educação e historicamente somos os *first movers* em mudanças de modelo operacional, mudanças de processos e sistemas, além de implementação de novas tecnologias. Seguimos incansavelmente buscando maneiras de buscar fazer mais com menos, usando diversas ferramentas para isso, entre elas digitalização, automação e mais recentemente uso de inteligência artificial generativa. Com isso temos conseguido reduzir custos e despesas, permitindo alcançar um crescimento de duplo dígito (+13,1%) no EBITDA Recorrente da Cogna no trimestre, atingindo R\$481,6 milhões com expansão de 2,7p.p na Margem EBITDA Recorrente que atingiu 33,4% no 2T24. Esse crescimento veio principalmente do ganho de eficiência nas despesas operacionais, PCLD e despesas corporativas da Kroton, resultando em um crescimento de 18,4% no EBITDA Recorrente com uma expansão de 4,9p.p. na Margem EBITDA Recorrente de Kroton.

Em Vasta, o EBITDA Recorrente totalizou R\$22,3 milhões no 2T24, redução de 29,5% vs 2T23, impactado por maiores despesas de *marketing* e comerciais em 2024 já com vistas a construção do ACV de 2025 e uma reversão pontual de provisão para devedores duvidosos (PDD) relacionada a um grande cliente de varejo em recuperação judicial ocorrida no 2T23. Apesar dessa redução no trimestre, no acumulado do ciclo comercial 2024, o EBITDA Recorrente de Vasta cresceu 17,4%, atingindo R\$416,6 milhões e com uma expansão de 1,7p.p na Margem EBITDA.

A Geração de Caixa Operacional (GCO) após Capex atingiu R\$96,9 milhões no 2T24, sendo 43,3% menor comparado ao mesmo período do ano passado, em função do maior pagamento de fornecedores de R\$83,9 milhões, um efeito temporal no capital de giro e da sinergia de times internos com vistas a ganho de eficiência de R\$12,9 milhões nos Itens Não Recorrentes. A redução do GCO no trimestre não traz preocupação ao *management*, tão pouco coloca em risco o atingimento do *guidance* de R\$1 bilhão de GCO após Capex para 2024. O crescimento em EBITDA no período, assim como as ações de *Liability Management* colaboraram para manter a alavancagem da Companhia em um patamar estável de 1,79x no 2T24.

### Experiência: evolução constante na experiência dos nossos alunos e clientes

Em Kroton, nosso trabalho incessante em entregar a melhor experiência para o aluno reflete no crescimento da recomendação de nossos alunos, com um aumento de 6 pontos no NPS da modalidade EAD no primeiro semestre de 2024 vs mesmo período do ano anterior e melhora de 15 pontos no NPS do Presencial no mesmo período.

A experiência do aluno segue sendo nossa obsessão, pois entendemos que entregar um serviço com o mínimo de fricção e inconveniência possível é fundamental para mantermos nosso posicionamento como a empresa mais eficiente do setor, viabilizando ofertas a preços extremamente acessíveis. Lançamos um novo sistema para a modalidade EAD, que integra nossos sistemas e permite que dados e processos sejam acessados de forma ainda mais rápida e confiável para nossos alunos. O Programa de Transformação Cogna (PTC) inclui sete projetos focados em melhorar as principais jornadas dos alunos na instituição: ingresso, acadêmica, administrativa e financeira. O PTC é um programa evolutivo, que trará ainda mais eficiência, inovação, crescimento e a melhor experiência aos nossos alunos.

Nos últimos 12 meses, alcançamos a marca de 91% de avaliações de cursos em atividade com conceito de excelência (notas 4 ou 5). Para os cursos EAD, os conceitos de excelência chegaram a 97% das visitas do MEC.

O resultado dessas ações, é o reconhecimento do mercado: em 2024, ganhamos o prêmio Ouro em *Customer Services*, *Back Office* e Hiper automação no Cliente SA e estamos entre as Melhores Empresa em Satisfação dos Clientes para a MESC-Google (Melhores Empresas Satisfação do Cliente). A MESC é uma *startup* adquirida recentemente pelo Google, que utiliza o Google *Opinion* como base. É um prêmio 100% independente, que parte

da opinião dos usuários que fazem avaliações na *internet/Google*, e depois audita o vencedor via uma metodologia de “Cliente Oculto”, ou Aluno Oculto no nosso caso.

### Gente e Cultura: diversidade e foco em retenção dos nossos talentos.

No 2T24, a Cogna conquistou, pelo 3º ano consecutivo, o selo do *Great Place to Work*. Esta certificação é de extrema relevância na atração e retenção de talentos, sendo amplamente reconhecida no mercado, por conferir a empresa a reputação de uma excelente empregadora.

Neste trimestre, concluímos o primeiro programa de *Trainees* para Mulheres Negras, que teve início em janeiro de 2023. O programa visou o desenvolvimento de habilidades e competências para acelerar a prontidão dessas mulheres para ocuparem posições relevantes na Companhia. Durante 18 meses, as *trainees* estiveram envolvidas em projetos de alto impacto em áreas estratégicas, participaram de mais de 40 horas de capacitações e realizaram encontros com especialistas da Cogna e da parceira Indique uma Preta, que também promoveu a capacitação das lideranças. Em julho de 2024, as colaboradoras assumiram posições estratégicas com o objetivo de alavancar o negócio. O programa reforça nosso propósito de impulsionar o desenvolvimento das pessoas e o nosso compromisso público com a equidade de gênero em cargos de liderança.

Em julho, foi divulgado o *ranking* da *Institutional Investor Magazine*, elaborado anualmente através de uma pesquisa com o mercado. Conquistamos o primeiro lugar na categoria de Time de RI e o segundo lugar na categoria de *IR Professional*, segundo a visão *Sell-Side*. Este reconhecimento reflete o nosso compromisso contínuo com a transparência e a qualidade no relacionamento com nossos investidores.

Nos últimos anos, nossa Companhia tem se empenhado em transformar sua cultura organizacional, adotando uma abordagem centrada em uma mentalidade de sócio e na entrega de resultados concretos. Essa mudança cultural tem sido um pilar fundamental em nosso caminho para o sucesso e o crescimento sustentável.

### Inovação: reconhecimento externo da consistência e tração na jornada de inovação

Nos últimos anos, a Cogna passou por uma transformação significativa, impulsionada pela implementação de novas tecnologias e o uso estratégico de inteligência artificial. Esse avanço tem sido fundamental para aprimorar nossos processos e aumentar a eficiência operacional.

Com a aplicação dessas ferramentas avançadas, conseguimos automatizar processos, reduzir custos e melhorar a tomada de decisões. Continuaremos investindo em tecnologia e inteligência artificial para garantir que nossa Companhia permaneça na vanguarda do mercado, sempre buscando formas de agregar valor e superar as expectativas dos nossos alunos e clientes.

Em agosto de 2024 como reconhecimento externo da consistência e tração na jornada de inovação na Companhia, a Cogna foi reconhecida como a empresa mais inovadora no Setor de Educação pelo prêmio VALOR 2024, ocupando a 27 posição no ranking geral das empresas mais inovadoras do país. Este prêmio reforça que estamos no caminho certo, com foco nas frentes de CVB - *Corporate Venture Building* e *OPEN INNOVATION*

### ESG: Divulgação do Relato Integrado

Em 2024, passamos a divulgar nosso Relato Integrado, fortalecendo nossa transparência e governança corporativa. Essa mudança visa oferecer uma visão mais abrangente e integrada de nossas atividades, impactos e estratégias, alinhando-se às melhores práticas globais de relato de sustentabilidade. Lançado em julho, nosso Relato Integrado é assegurado por uma auditoria externa, garantindo a precisão e a integridade das informações apresentadas. Além disso, destaca o avanço na agenda de ESG e a geração de valor agregado por meio do impacto social positivo.

## KROTON | DESEMPENHO OPERACIONAL

### Base e Movimentação de Alunos: Graduação

	Total			Presencial			Kroton Med			EAD		
	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Base inicial</b>	<b>954.133</b>	<b>896.495</b>	<b>6,4%</b>	<b>140.038</b>	<b>154.650</b>	<b>(9,4%)</b>	<b>33.461</b>	<b>29.621</b>	<b>13,0%</b>	<b>780.634</b>	<b>712.224</b>	<b>9,6%</b>
Formaturas	(117.713)	(120.008)	(1,9%)	(19.852)	(23.881)	(16,9%)	(3.182)	(3.081)	3,3%	(94.679)	(93.046)	1,8%
<b>Captação</b>	<b>529.267</b>	<b>469.832</b>	<b>12,7%</b>	<b>52.093</b>	<b>47.611</b>	<b>9,4%</b>	<b>13.561</b>	<b>12.068</b>	<b>12,4%</b>	<b>463.613</b>	<b>410.153</b>	<b>13,0%</b>
Evasão e Não Renovação	(227.470)	(263.336)	(13,6%)	(18.188)	(23.323)	(22,0%)	(5.478)	(4.200)	30,4%	(203.804)	(235.813)	(13,6%)
<b>Base final</b>	<b>1.138.217</b>	<b>982.983</b>	<b>15,8%</b>	<b>154.091</b>	<b>155.057</b>	<b>(0,6%)</b>	<b>38.362</b>	<b>34.408</b>	<b>11,5%</b>	<b>945.764</b>	<b>793.518</b>	<b>19,2%</b>

A base de alunos total da Kroton teve um crescimento importante de 15,8% no primeiro semestre de 2024 e atingiu mais de 1,1 milhão de alunos. Esse crescimento é reflexo da forte captação em todas as modalidades, +9,4% no Presencial, +12,4% na Kroton Med e +13,0% no EAD e a redução na taxa de evasão, -5,2p.p no EAD e -2,5p.p no Presencial, fortalecendo o crescimento da safra.

No semestre, tivemos um crescimento de 21,5% na Receita de Captação vs 1S23, em razão do aumento do volume de alunos captados.

Em Kroton Med, tivemos a aprovação do Ministério da Educação (MEC) para a abertura do curso de Medicina em Ponta Porã, resultado do Mais Médicos II, com um total de 50 novas vagas. Iniciamos a captação nessa unidade no segundo semestre de 2024, ampliando nossa oferta educacional na área de saúde.

### Ticket Médio<sup>1</sup>

	Total			Presencial			Kroton MED			EAD		
	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Ticket Médio</b>	<b>362</b>	<b>381</b>	<b>(4,8%)</b>	<b>810</b>	<b>829</b>	<b>(2,3%)</b>	<b>1.966</b>	<b>1.983</b>	<b>(0,9%)</b>	<b>238</b>	<b>241</b>	<b>(0,9%)</b>

No acumulado do ano, o ticket médio dos alunos reduziu 4,8% versus o mesmo período do ano anterior. Esse impacto ocorre principalmente em função de dois fatores: 1) maior mix de calouros na base total, por causa da forte safra de captação de alunos, com maior concentração de alunos EAD, que tem ticket médio menor e; 2) uma melhora da taxa de evasão dos calouros, puxando o ticket médio para baixo, pois os veteranos tem ticket maior dado que já sofreram reajustes de preço atrelados a inflação do período.

<sup>1</sup> Base de alunos utilizada para cálculo de ticket médio desconsidera alunos Prouni, uma vez que têm bolsa integral; Receita do Presencial, Kroton Med e EAD exclui: repasse aos polos parceiros, ajustes a valor presente e descontos compulsórios e de renegociação. O ticket médio apresentado é a divisão entre a receita líquida do período e quantidade de alunos de cada categoria

Base e Movimentação de Alunos: Pós - Graduação

	Pós - Graduação		
	1S24	1S23	% AH
<b>Base inicial</b>	<b>71.510</b>	<b>67.405</b>	<b>6,1%</b>
<i>Formaturas</i>	(53.270)	(57.509)	-7,4%
<b>Captação</b>	<b>70.721</b>	<b>60.572</b>	<b>16,8%</b>
<i>Evasão</i>	(3.822)	(2.237)	70,9%
<b>Base final</b>	<b>85.139</b>	<b>68.231</b>	<b>24,8%</b>

A base de alunos de pós-graduação cresceu 24,8% no primeiro semestre de 2024 em comparação ao mesmo período de 2023, reflexo da fortaleza do portfólio de cursos, do alto NPS dos alunos e da força dos nossos canais de distribuição. Com esse crescimento, finalizamos o trimestre com 85,1 mil alunos em pós-graduação.

## KROTON | DESEMPENHO FINANCEIRO

<i>Kroton - Valores em R\$ ('000)</i>	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.530.422</b>	<b>1.423.841</b>	<b>7,5%</b>	<b>2.849.978</b>	<b>2.569.960</b>	<b>10,9%</b>
Presencial	551.843	563.253	-2,0%	1.033.426	1.027.530	0,6%
Kroton MED	262.023	250.416	4,6%	498.361	457.144	9,0%
EAD	716.556	610.172	17,4%	1.318.191	1.085.286	21,5%
<b>Deduções da Receita Bruta</b>	<b>(442.763)</b>	<b>(387.227)</b>	<b>14,3%</b>	<b>(855.195)</b>	<b>(727.094)</b>	<b>17,6%</b>
Presencial	(234.930)	(224.304)	4,7%	(463.570)	(424.953)	9,1%
Kroton MED	(58.509)	(55.885)	4,7%	(118.359)	(106.361)	11,3%
EAD	(149.324)	(107.038)	39,5%	(273.267)	(195.779)	39,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.087.659</b>	<b>1.036.614</b>	<b>4,9%</b>	<b>1.994.783</b>	<b>1.842.866</b>	<b>8,2%</b>
Presencial	316.913	338.949	-6,5%	569.857	602.576	-5,4%
Kroton MED	203.514	194.531	4,6%	380.002	350.783	8,3%
EAD	567.232	503.134	12,7%	1.044.924	889.507	17,5%
<b>Total de Custos</b>	<b>(215.210)</b>	<b>(196.279)</b>	<b>9,6%</b>	<b>(375.680)</b>	<b>(352.897)</b>	<b>6,5%</b>
Presencial	(121.904)	(116.677)	4,5%	(213.482)	(207.015)	3,1%
Kroton MED	(57.749)	(50.558)	14,2%	(100.872)	(94.300)	7,0%
EAD	(35.557)	(29.044)	22,4%	(61.328)	(51.582)	18,9%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>872.450</b>	<b>840.335</b>	<b>3,8%</b>	<b>1.619.103</b>	<b>1.489.970</b>	<b>8,7%</b>
<i>Margem Bruta %</i>	80,2%	81,1%	-0,9 p.p.	81,2%	80,9%	0,3 p.p.
Presencial	195.009	222.272	-12,3%	356.375	395.562	-9,9%
<i>Margem Bruta %</i>	61,5%	65,6%	-4,0 p.p.	62,5%	65,6%	-3,1 p.p.
Kroton MED	145.765	143.973	1,2%	279.130	256.483	8,8%
<i>Margem Bruta %</i>	71,6%	74,0%	-2,4 p.p.	73,5%	73,1%	0,3 p.p.
EAD	531.675	474.090	12,1%	983.596	837.925	17,4%
<i>Margem Bruta %</i>	93,7%	94,2%	-0,5 p.p.	94,1%	94,2%	-0,1 p.p.

No 2T24 a Receita Líquida da Kroton Consolidado cresceu 4,9% versus 2T23, alcançando R\$1.087,7 milhões, em razão dos volumes crescentes nas últimas safras de captação e melhora nas taxas de evasão no período. Esse crescimento vem de Kroton Med (+4,6%) e do EAD (+12,7%). No acumulado do ano, o crescimento da Receita Líquida total foi maior em 8,2% somando R\$1.994,8 milhões.

O Lucro Bruto atingiu R\$872,5 milhões no 2T24, um aumento de 3,8% versus 2T23, em razão do aumento da participação da Receita proveniente de cursos EAD e de medicina, com a margem bruta em linha vs 2T23.

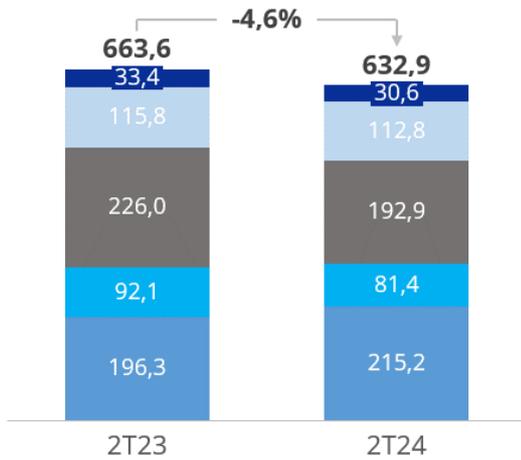
## KROTON | DRE CONSOLIDADA

Kroton - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.530.422</b>	<b>1.423.841</b>	<b>7,5%</b>	<b>2.849.978</b>	<b>2.569.960</b>	<b>10,9%</b>
Deduções da Receita Bruta	(442.763)	(387.227)	14,3%	(855.195)	(727.094)	17,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.087.659</b>	<b>1.036.614</b>	<b>4,9%</b>	<b>1.994.783</b>	<b>1.842.866</b>	<b>8,2%</b>
<b>Total de Custos</b>	<b>(215.210)</b>	<b>(196.279)</b>	<b>9,6%</b>	<b>(375.680)</b>	<b>(352.897)</b>	<b>6,5%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(2.270)	(1.914)	18,6%	(3.258)	(3.111)	4,7%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(212.940)	(194.365)	9,6%	(372.422)	(349.786)	6,5%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>872.450</b>	<b>840.335</b>	<b>3,8%</b>	<b>1.619.103</b>	<b>1.489.970</b>	<b>8,7%</b>
Margem Bruta	80,2%	81,1%	-0,9 p.p.	81,2%	80,9%	0,3 p.p.
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(192.947)</b>	<b>(226.007)</b>	<b>-14,6%</b>	<b>(385.922)</b>	<b>(417.999)</b>	<b>-7,7%</b>
Pessoal	(100.677)	(99.352)	1,3%	(189.367)	(188.795)	0,3%
Gerais e Administrativas	(92.270)	(126.655)	-27,1%	(196.555)	(229.204)	-14,2%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(112.820)</b>	<b>(115.755)</b>	<b>-2,5%</b>	<b>(210.667)</b>	<b>(207.052)</b>	<b>1,7%</b>
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	14.750	23.380	-36,9%	35.002	54.688	-36,0%
<b>Despesas com Vendas e Marketing</b>	<b>(81.386)</b>	<b>(92.065)</b>	<b>-11,6%</b>	<b>(236.678)</b>	<b>(171.264)</b>	<b>38,2%</b>
<b>Resultado Operacional</b>	<b>500.046</b>	<b>429.888</b>	<b>16,3%</b>	<b>820.839</b>	<b>748.342</b>	<b>9,7%</b>
Margem Operacional	46,0%	41,5%	4,5 p.p.	41,1%	40,6%	0,5 p.p.
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(30.558)</b>	<b>(33.448)</b>	<b>-8,6%</b>	<b>(63.484)</b>	<b>(58.414)</b>	<b>8,7%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>469.488</b>	<b>396.440</b>	<b>18,4%</b>	<b>757.355</b>	<b>689.928</b>	<b>9,8%</b>
Margem EBITDA Recorrente	43,2%	38,2%	4,9 p.p.	38,0%	37,4%	0,5 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	-	19	-100,0%	-	27	-100,0%
(-) Itens Não Recorrentes	(23.944)	(26.342)	-9,1%	(32.512)	(37.126)	-12,4%
<b>EBITDA</b>	<b>445.544</b>	<b>370.117</b>	<b>20,4%</b>	<b>724.843</b>	<b>652.829</b>	<b>11,0%</b>
Margem EBITDA	41,0%	35,7%	5,3 p.p.	36,3%	35,4%	0,9 p.p.

No 2T24, o EBITDA Recorrente de Kroton cresceu 18,4%, atingindo R\$469,5 milhões, com um crescimento de 4,9p.p. na margem EBITDA que foi de 43,2% no período. Essa expansão é resultado do ganho de eficiência nas despesas com Vendas e Marketing e Despesas Corporativas, a contínua assertividade na estratégia de captação de alunos e a capacidade de pagamento dos mesmos, com redução nas Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD), e por fim, pela reversão de provisão referente a contingências, no valor de, aproximadamente R\$35 milhões, correspondente aos anos 2021 ao 1T24, na linha de despesas Gerais e Administrativas. A provisão foi constituída em razão da discussão judicial a respeito da limitação da base de cálculo de pagamento das contribuições previdenciárias destinadas ao Sistema S (terceiros, exceto INCRA, SEBRAE e FNDE). Após o posicionamento definitivo do Superior Tribunal de Justiça em 2024, em que se decretou a modulação dos efeitos da decisão que afastou a referida limitação, a Companhia promoveu a reversão dessa provisão.

No acumulado, o EBITDA Recorrente de Kroton atingiu R\$ 757,4 milhões, com um crescimento de 9,8% versus o mesmo período do ano anterior.

## Custos e Despesas<sup>1</sup> (R\$ milhões)



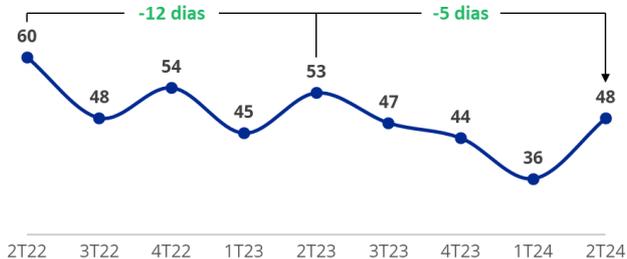
% ROL	2T23	2T24	Δ
Despesas Corporativas	3,2%	2,8%	-0,4p.p.
PCLD	11,2%	10,4%	-0,8p.p.
Despesas Operacionais	21,8%	17,7%	-4,1p.p.
Desp. Marketing e Vendas	8,9%	7,5%	-1,4p.p.
Custos Diretos	18,9%	19,8%	+0,9p.p.

Os Custos e Despesas no 2T24 mostraram ganho de eficiência, com redução de 4,6% vs 2T23 e somaram R\$632,9 milhões, com os principais impactos:

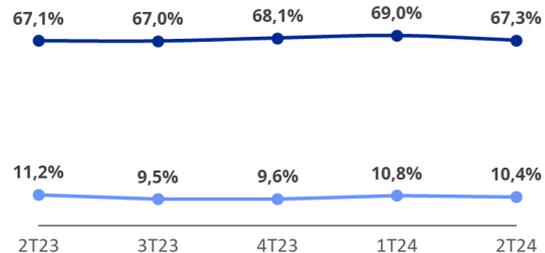
- (i) Aumento de +0,9p.p. na linha Total de Custos dado o aumento da captação de alunos nos cursos presenciais e híbridos, parcialmente compensada com a redução das Despesas Corporativas de -0,4p.p.;
- (ii) Reversão de contingência de R\$35 milhões na linha de Despesas Operacionais, com redução de 4,1 p.p.;
- (iii) Redução da razão entre PCLD e ROL de 11,2% para 10,4%, devido a uma combinação de fatores positivos:
  - a. contínua redução da participação do PEP<sup>2</sup> na Receita (2,5% em 2T24 versus 4,2% em 2T23)<sup>3</sup>;
  - b. maior qualidade no perfil de crédito dos nossos alunos e melhoria de processo e sistemas, que aumentaram a adimplência média de alunos veteranos.
- (iv) Redução de -1,4p.p nas Despesas *Marketing* e Vendas dado a antecipação do *marketing*, mencionada no trimestre anterior.

O Prazo Médio de Recebimento (PMR) dos alunos pagantes reduziu em 5 dias versus 2T23 (48 vs. 53 dias). Neste mesmo intervalo o índice de cobertura de alunos Kroton se manteve estável em 67,3%.

### Prazo Médio Recebimento (Pagantes)



### Índice de Cobertura Contas a Receber (Total) e PCLD/ROL



1 O total de custos e despesas não considera a linha de Juros e Mora.

2 Programa de empréstimo privado: permitia que alunos pagassem suas mensalidades apenas após a formatura, ou metade do valor ao longo do curso e a outra metade após formado. Deixou de ser ofertado no primeiro ciclo de 2021, visando melhora na qualidade dos recebíveis da empresa. Atualmente Kroton tem alunos ativos no programa, esses alunos já haviam aderido antes da suspensão da oferta do mesmo

3 Participação do PEP na receita antes de repasse aos polos parceiros, ajustes a valor presente e descontos compulsórios e de renegociação

## VASTA | DESEMPENHO OPERACIONAL

O ciclo comercial da Vasta inicia-se no quarto trimestre, período no qual são feitas as primeiras entregas de conteúdo aos alunos de escolas parceiras para o ano seguinte, e encerra-se no terceiro trimestre do ano seguinte. Por este motivo, as análises de desempenho da Vasta, sempre que possível, serão realizadas considerando-se o Ciclo Comercial total, neste caso compreendido pelo 4T23 até 3T24 (Ciclo 2024), comparado com o acumulado de 4T22 até 3T23 (Ciclo 2023).

O segundo trimestre de 2024 corresponde ao terceiro trimestre do ciclo comercial de 2024 para a Vasta. Os resultados alcançados nesse período mostram que a unidade de negócios continua crescendo, em conformidade com as expectativas da empresa.

	2024	2023	% AH
<b>Escolas Parceiras</b>			
Conteúdo Core	4.744	5.032	-5,7%
Soluções Complementares	1.722	1.383	24,5%
<b>Alunado</b>			
Conteúdo Core	1.432.289	1.539.024	-6,9%
Soluções Complementares	483.132	453.552	6,5%

No ciclo de vendas de 2024, a Vasta espera fornecer soluções de conteúdo core para aproximadamente 1,4 milhão de alunos e soluções complementares para cerca de 500 mil alunos. Isso está alinhado à estratégia da empresa de focar na melhoria de sua base de clientes em 2024 por meio de melhor mix de escolas e crescimento em sistemas de ensino *premium* (Anglo, PH, Amplia e Fibonacci), marcas com maior ticket médio, menor inadimplência, maior adoção de soluções complementares e relacionamentos de longo prazo. Por outro lado, a redução da nossa base de clientes concentrou-se no segmento de rede, que possui maior número de alunos em média e menor margem. Como os contratos com as escolas são firmados sempre no primeiro e no quarto trimestre, os dados operacionais de escolas parceiras e número de alunos deste trimestre são equivalentes aos do primeiro trimestre.

Em nossa nova avenida de crescimento Start-Anglo, assinamos 10 novos contratos no 2T24, somando 30 contratos distribuídos em 11 estados brasileiros destacando o grande potencial de crescimento e penetração de mercado da Start-Anglo.

### Receita Líquida

Vasta - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	Ciclo 2024	Ciclo 2023	% AH
<b>Receita Líquida</b>	<b>294.352</b>	<b>271.393</b>	<b>8,5%</b>	<b>1.309.176</b>	<b>1.179.249</b>	<b>11,0%</b>
Subscrição	279.759	211.150	32,5%	1.152.005	1.012.313	13,8%
Conteúdo Core	275.816	206.671	33,5%	967.819	858.750	12,7%
Soluções Complementares	3.943	4.479	-12,0%	184.186	153.563	19,9%
Não - Subscrição	14.593	19.790	-26,3%	88.140	126.483	-30,3%
B2G	-	40.453	-100,0%	69.031	40.453	70,6%

No segundo trimestre de 2024, a Receita Líquida de Vasta alcançou R\$294,4 milhões, representando um crescimento de 8,5% em relação ao mesmo período de 2023, principalmente devido ao crescimento de 33,5% do

Conteúdo Core, dado a diferente sazonalidade dos novos contratos, onde parte da entrega dos produtos foram migradas para o terceiro trimestre do ciclo comercial.

No ciclo de 2024, a Receita Líquida foi de R\$1.309,2 milhões, impulsionado principalmente pelo crescimento nas vendas para o Governo (B2G), com um aumento de 70,6% e do crescimento das vendas de soluções complementares de 19,9%.

A receita de subscrição já atingiu 85,3% do *guidance* do Valor de Contrato Anual (ACV) acumulado no ciclo de vendas de 2024, representando um aumento de 1,4p.p em relação ao mesmo período anterior que foi de 83,9% do ACV.

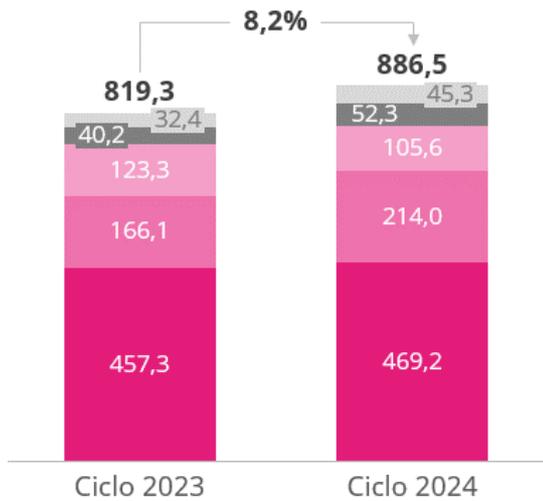
## VASTA | DESEMPENHO FINANCEIRO

Vasta - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	Ciclo 2024	Ciclo 2023	% AH
<b>Receita Bruta</b>	<b>341.646</b>	<b>351.502</b>	<b>-2,8%</b>	<b>1.415.477</b>	<b>1.344.686</b>	<b>5,3%</b>
Deduções da Receita Bruta	(47.294)	(80.109)	-41,0%	(106.300)	(165.437)	-35,7%
<b>Receita Líquida</b>	<b>294.352</b>	<b>271.393</b>	<b>8,5%</b>	<b>1.309.177</b>	<b>1.179.249</b>	<b>11,0%</b>
<b>Total de Custos</b>	<b>(139.543)</b>	<b>(123.487)</b>	<b>13,0%</b>	<b>(469.229)</b>	<b>(457.311)</b>	<b>2,6%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(112.236)	(95.016)	18,1%	(377.913)	(370.061)	2,1%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(27.307)	(28.471)	-4,1%	(91.316)	(87.250)	4,7%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>154.809</b>	<b>147.906</b>	<b>4,7%</b>	<b>839.948</b>	<b>721.938</b>	<b>16,3%</b>
Margem Bruta	52,6%	54,5%	-1,9 p.p.	64,2%	61,2%	2,9 p.p.
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(31.834)</b>	<b>(35.699)</b>	<b>-10,8%</b>	<b>(105.606)</b>	<b>(123.325)</b>	<b>-14,4%</b>
Pessoal	(22.174)	(18.356)	20,8%	(65.530)	(59.354)	10,4%
Gerais e Administrativas	(9.660)	(17.343)	-44,3%	(40.076)	(63.971)	-37,4%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(10.149)</b>	<b>(1.027)</b>	<b>888,2%</b>	<b>(52.348)</b>	<b>(40.180)</b>	<b>30,3%</b>
(+) Equivalência Patrimonial	(3.670)	(2.126)	72,6%	(6.082)	(5.016)	21,3%
<b>Despesas com Vendas e Marketing</b>	<b>(73.579)</b>	<b>(64.863)</b>	<b>13,4%</b>	<b>(213.967)</b>	<b>(166.130)</b>	<b>28,8%</b>
<b>Resultado Operacional</b>	<b>35.577</b>	<b>44.191</b>	<b>-19,5%</b>	<b>461.945</b>	<b>387.288</b>	<b>19,3%</b>
Margem Operacional	12,1%	16,3%	-4,2 p.p.	35,3%	32,8%	2,4 p.p.
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(13.315)</b>	<b>(12.636)</b>	<b>5,4%</b>	<b>(45.308)</b>	<b>(32.351)</b>	<b>40,1%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>22.262</b>	<b>31.555</b>	<b>-29,5%</b>	<b>416.637</b>	<b>354.937</b>	<b>17,4%</b>
Margem EBITDA Recorrente	7,6%	11,6%	-4,1 p.p.	31,8%	30,1%	1,7 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	125	1.989	-93,7%	470	10.776	-95,6%
(-) Itens Não Recorrentes	(1.865)	(24.381)	-92,4%	(12.696)	(28.514)	-55,5%
<b>EBITDA</b>	<b>20.522</b>	<b>9.163</b>	<b>124,0%</b>	<b>404.411</b>	<b>337.199</b>	<b>19,9%</b>
Margem EBITDA	7,0%	3,4%	3,6 p.p.	30,9%	28,6%	2,3 p.p.

No acumulado do ciclo de 2024, a Margem Bruta aumentou 2,9p.p. em comparação com o acumulado do ciclo de 2023. Esse crescimento ocorre principalmente devido à melhoria no mix de produtos e à redução do impacto dos custos de papel e gráfica. A Margem Bruta do 2T24 reduziu em -1,9p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior, em razão do maior custo com plataformas digitais, que em 2023 ficou concentrado no 1T23.

No comparativo dos resultados acumulados entre os ciclos 2024 e 2023, o EBITDA Recorrente cresceu 17,4%, com expansão de 1,7p.p. na Margem EBITDA Recorrente. O aumento do acumulado no ciclo ainda é reflexo dos ganhos de eficiência operacional, redução de custos e um mix de vendas beneficiados pelo aumento dos produtos por assinatura. O EBITDA Recorrente no 2T24 totalizou R\$22,3 milhões no 2T24, redução de 29,5% e Margem EBITDA Recorrente de 7,6%. Essa redução vem principalmente devido as maiores despesas comerciais em 2024 com vistas ao ACV do ciclo 2025 e da reversão realizada no 2T23 de Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD) referente a contas a receber de empresas de varejo em recuperação judicial no montante de R\$5,8 milhões.

**Custos e Despesas<sup>1</sup> - Acumulado do Ciclo (R\$ milhões)**



% ROL	Ciclo 23	Ciclo 24	Δ
<b>Despesas Corporativas</b>	2,7%	3,5%	+0,8p.p.
<b>PCLD</b>	3,4%	4,0%	+0,6p.p.
<b>Despesas Operacionais</b>	10,5%	8,1%	-2,4p.p.
<b>Desp. Marketing e Vendas</b>	14,1%	16,3%	+2,2p.p.
<b>Custos Diretos</b>	38,8%	35,8%	-3,0p.p.

Os Custos e Despesas no Ciclo 2024 somaram R\$886,5 milhões, um aumento de 8,2% vs Ciclo 2023, com os principais impactos:

- (i) Melhora de 2,4p.p. nas Despesas Operacionais, devido à otimização da força de trabalho e à disciplina de orçamento;
- (ii) Aumento nas Despesas com *Marketing* e Vendas em 2,2p.p. em razão da estratégia de expansão de marca e aumento de penetração em mercados *premium*;
- (iii) PCLD, com aumento de 0,6p.p, com impacto da reversão realizada no ciclo 2023 referente a contas a receber de empresas de varejo em recuperação judicial no montante de R\$5,8 milhões.

No ciclo a relação de Custos e Despesas reduziu em 1,8p.p. com relação a Receita, mostrando que a Vasta tem crescido de maneira eficiente, aumentando sua rentabilidade e gerando valor ao seu acionista.

1- O total de custos e despesas não considera a linha de Juros e Mora e Equivalência Patrimonial.

## SABER | DESEMPENHO OPERACIONAL

### Base de Alunos

Base de Alunos	2T24	2T23	% AH
Unidades Red Balloon e Escolas Parceiras	128	115	11,3%
Alunos Red Balloon e de Escolas Parceiras	34.263	28.618	19,7%

O número de unidades Red Balloon aumentou em 11,3% entre o 2T24 e o 2T23 com o aumento de 13 novas unidades e escolas parceiras, resultando em um crescimento expressivo de 19,7% no número de alunos no ano.

### Receita Líquida

Saber - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Receita Líquida</b>	<b>73.204</b>	<b>87.678</b>	<b>-16,5%</b>	<b>266.336</b>	<b>219.214</b>	<b>21,5%</b>
Receita Líquida - PNLD	23.900	33.209	-28,0%	96.187	79.727	20,6%
Livros vendidos – Ensino Superior	10.143	17.338	-41,5%	31.646	43.201	-26,7%
Receita Líquida - Idiomas	12.633	15.341	-17,7%	52.841	49.491	6,8%
Receita Líquida - Outros Serviços	26.528	21.789	21,7%	85.661	46.795	83,1%

No 2T24, a Receita Líquida de Saber reduziu 16,5%, atingindo R\$73,2 milhões. Parte deste resultado vem da piora na performance e posterior venda das operações de livros de ensino superior (SETs). O efeito no PNLD se dá em função da sazonalidade do negócio.

Com a exclusão das operações de livros de ensino superior (SETs), vendidas em maio de 2024, a Receita Líquida de Saber foi de R\$ 63,0 milhões.

## SABER | DESEMPENHO FINANCEIRO

Saber - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Receita Bruta</b>	<b>89.276</b>	<b>116.562</b>	<b>-23,4%</b>	<b>288.456</b>	<b>255.965</b>	<b>12,7%</b>
Deduções da Receita Bruta	(16.071)	(28.884)	-44,4%	(22.120)	(36.751)	-39,8%
<b>Receita Líquida</b>	<b>73.204</b>	<b>87.678</b>	<b>-16,5%</b>	<b>266.336</b>	<b>219.214</b>	<b>21,5%</b>
<b>Total de Custos</b>	<b>(43.780)</b>	<b>(64.381)</b>	<b>-32,0%</b>	<b>(145.786)</b>	<b>(124.170)</b>	<b>17,4%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(36.503)	(55.205)	-33,9%	(126.212)	(107.377)	17,5%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(7.278)	(9.176)	-20,7%	(19.574)	(16.793)	16,6%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>29.424</b>	<b>23.297</b>	<b>26,3%</b>	<b>120.550</b>	<b>95.044</b>	<b>26,8%</b>
<i>Margem Bruta</i>	40,2%	26,6%	13,6 p.p.	45,3%	43,4%	1,9 p.p.
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(16.886)</b>	<b>(5.696)</b>	<b>196,5%</b>	<b>(38.643)</b>	<b>(27.676)</b>	<b>39,6%</b>
Pessoal	(11.522)	(7.180)	60,5%	(26.291)	(23.205)	13,3%
Gerais e Administrativas	(5.364)	1.484	-461,5%	(12.352)	(4.471)	176,3%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(940)</b>	<b>(1.604)</b>	<b>-41,4%</b>	<b>413</b>	<b>(2.891)</b>	<b>-114,3%</b>
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	-	5	-100,0%	-	5	-100,0%
(+) Equivalência Patrimonial	89	517	-82,8%	588	1.098	-46,4%
<b>Despesas com Vendas e Marketing</b>	<b>(14.967)</b>	<b>(13.427)</b>	<b>11,5%</b>	<b>(31.205)</b>	<b>(24.825)</b>	<b>25,7%</b>
<b>Resultado Operacional</b>	<b>(3.280)</b>	<b>3.092</b>	<b>-206,1%</b>	<b>51.703</b>	<b>40.755</b>	<b>26,9%</b>
<i>Margem Operacional</i>	-4,5%	3,5%	-8,0 p.p.	19,4%	18,6%	0,8 p.p.
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(6.842)</b>	<b>(5.108)</b>	<b>33,9%</b>	<b>(14.214)</b>	<b>(8.824)</b>	<b>61,1%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>(10.122)</b>	<b>(2.016)</b>	<b>402,1%</b>	<b>37.489</b>	<b>31.931</b>	<b>17,4%</b>
<i>Margem EBITDA Recorrente</i>	-13,8%	-2,3%	-11,5 p.p.	14,1%	14,6%	-0,5 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	573	54.425	-98,9%	10.928	127.148	-91,4%
(-) Itens Não Recorrentes	(2.394)	(37.395)	-93,6%	(20.595)	(37.980)	-45,8%
<b>EBITDA</b>	<b>(11.943)</b>	<b>15.014</b>	<b>-179,5%</b>	<b>27.823</b>	<b>121.099</b>	<b>-77,0%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	-16,3%	17,1%	-33,4 p.p.	10,4%	55,2%	-44,8 p.p.

Conforme mencionado anteriormente, o calendário comercial do PNLD em 2024 não contempla a modalidade de nova compra, apenas reposições, que consideram o *market share* conquistado nos anos de compra. Com isso, temos um menor custo com divulgação (como amostras e frete para a entrega dos materiais) durante o período comercial da venda, fazendo com que o Lucro Bruto apresentasse um crescimento de 26,3% no 2T24, com uma expansão de 13,6p.p na Margem Bruta vs 2T23. No acumulado do ano, a Margem Bruta expandiu 1,9p.p.

O crescimento das Despesas Operacionais no 2T24 vs 2T23 são reflexo da reversão que aconteceu em 2023 e foi comunicada na época na ordem de R\$7,1 milhões, originárias de pagamentos a fornecedores provisionados que não foram efetivadas, tais como (i) comissões e bonificações para parceiros; e (ii) créditos de devolução de materiais.

O EBITDA Recorrente de Saber foi R\$10,1 milhões negativos no 2T24, devido a sazonalidade do ciclo comercial. No acumulado do ano, o EBITDA Recorrente foi de R\$37,5 milhões, num crescimento de 17,4%.

## RESULTADO CONSOLIDADO COGNA

### ABERTURA POR EMPRESA (TRIMESTRE)

Valores em R\$ ('000)	Kroton	Vasta	Saber	Eliminação entre BU's	Cogna Consolidado	
	2T24	2T24	2T24	2T24	2T24	% AV
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.530.422</b>	<b>341.646</b>	<b>89.276</b>	<b>(13.452)</b>	<b>1.947.892</b>	<b>135,1%</b>
Deduções da Receita Bruta	(442.763)	(47.294)	(16.071)	-	(506.129)	-35,1%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.087.659</b>	<b>294.352</b>	<b>73.204</b>	<b>(13.452)</b>	<b>1.441.763</b>	<b>100,0%</b>
<b>Custos (CPV/CSP)</b>	<b>(215.210)</b>	<b>(139.543)</b>	<b>(43.780)</b>	<b>13.452</b>	<b>(385.080)</b>	<b>-26,7%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(2.270)	(112.236)	(36.503)	13.452	(137.556)	-9,5%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(212.940)	(27.307)	(7.278)	-	(247.525)	-17,2%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>872.450</b>	<b>154.809</b>	<b>29.424</b>	<b>-</b>	<b>1.056.683</b>	<b>73,3%</b>
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(192.947)</b>	<b>(31.834)</b>	<b>(16.886)</b>	<b>-</b>	<b>(241.668)</b>	<b>-16,8%</b>
Despesas de Pessoal	(100.677)	(22.174)	(11.522)	-	(134.373)	-9,3%
Despesas Gerais e Administrativas	(92.270)	(9.660)	(5.364)	-	(107.295)	-7,4%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(112.820)</b>	<b>(10.149)</b>	<b>(940)</b>	<b>-</b>	<b>(123.910)</b>	<b>-8,6%</b>
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	14.750	-	-	-	14.750	1,0%
(+) Equivalência Patrimonial	-	(3.670)	89	-	(3.580)	-0,2%
<b>Despesas com Vendas e Marketing</b>	<b>(81.386)</b>	<b>(73.579)</b>	<b>(14.967)</b>	<b>-</b>	<b>(169.933)</b>	<b>-11,8%</b>
<b>Resultado Operacional</b>	<b>500.046</b>	<b>35.577</b>	<b>(3.280)</b>	<b>-</b>	<b>532.342</b>	<b>36,9%</b>
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(30.558)</b>	<b>(13.315)</b>	<b>(6.842)</b>	<b>-</b>	<b>(50.715)</b>	<b>-3,5%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>469.488</b>	<b>22.262</b>	<b>(10.122)</b>	<b>-</b>	<b>481.628</b>	<b>33,4%</b>
(+) Reversões de Contingências de BA	-	125	573	-	698	0,0%
(-) Itens Não Recorrentes	(23.944)	(1.865)	(2.394)	-	(28.203)	-2,0%
<b>EBITDA</b>	<b>445.544</b>	<b>20.522</b>	<b>(11.943)</b>	<b>-</b>	<b>454.123</b>	<b>31,5%</b>
Depreciação e Amortização	-	-	-	-	(222.323)	-15,4%
Resultado Financeiro	-	-	-	-	(283.827)	-19,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-	-	-	-	28.370	2,0%
Participação de Minoritários	-	-	-	-	15.334	1,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(8.323)</b>	<b>-0,6%</b>
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	-	-	-	-	58.777	4,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>50.454</b>	<b>3,5%</b>

## ABERTURA POR EMPRESA (SEMESTRE)

Valores em R\$ ('000)	Kroton	Vasta	Saber	Eliminação entre BU's	Cogna Consolidado	
	1S24	1S24	1S24	1S24	1S24	% AV
<b>Receita Bruta</b>	<b>2.849.978</b>	<b>834.617</b>	<b>288.456</b>	<b>(35.909)</b>	<b>3.937.141</b>	<b>132,1%</b>
Deduções da Receita Bruta	(855.195)	(79.548)	(22.120)	-	(956.864)	-32,1%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.994.783</b>	<b>755.068</b>	<b>266.336</b>	<b>(35.909)</b>	<b>2.980.278</b>	<b>100,0%</b>
<b>Custos (CPV/CSP)</b>	<b>(375.680)</b>	<b>(290.598)</b>	<b>(145.786)</b>	<b>35.909</b>	<b>(776.154)</b>	<b>-26,0%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(3.258)	(235.701)	(126.212)	30.363	(334.807)	-11,2%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(372.422)	(54.897)	(19.574)	5.546	(441.347)	-14,8%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>1.619.103</b>	<b>464.470</b>	<b>120.550</b>	<b>-</b>	<b>2.204.123</b>	<b>74,0%</b>
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(385.922)</b>	<b>(77.921)</b>	<b>(38.643)</b>	<b>-</b>	<b>(502.486)</b>	<b>-16,9%</b>
Despesas de Pessoal	(189.367)	(46.389)	(26.291)	-	(262.047)	-8,8%
Despesas Gerais e Administrativas	(196.555)	(31.532)	(12.352)	-	(240.439)	-8,1%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(210.667)</b>	<b>(23.354)</b>	<b>413</b>	<b>-</b>	<b>(233.608)</b>	<b>-7,8%</b>
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	35.002	-	-	-	35.002	1,2%
(+) Equivalência Patrimonial	-	(6.431)	588	-	(5.843)	-0,2%
<b>Despesas com Vendas e Marketing</b>	<b>(236.678)</b>	<b>(146.839)</b>	<b>(31.205)</b>	<b>-</b>	<b>(414.722)</b>	<b>-13,9%</b>
<b>Resultado Operacional</b>	<b>820.839</b>	<b>209.925</b>	<b>51.703</b>	<b>-</b>	<b>1.082.467</b>	<b>36,3%</b>
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(63.484)</b>	<b>(27.662)</b>	<b>(14.214)</b>	<b>(0)</b>	<b>(105.359)</b>	<b>-3,5%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>757.355</b>	<b>182.264</b>	<b>37.489</b>	<b>(0)</b>	<b>977.108</b>	<b>32,8%</b>
(+) Reversões de Contingências de BA	-	345	10.928	-	11.273	0,4%
(-) Itens Não Recorrentes	(32.512)	(3.561)	(20.595)	(0)	(56.668)	-1,9%
<b>EBITDA</b>	<b>724.843</b>	<b>179.048</b>	<b>27.823</b>	<b>(0)</b>	<b>931.713</b>	<b>31,3%</b>
Depreciação e Amortização	-	-	-	-	(447.550)	-15,0%
Resultado Financeiro	-	-	-	-	(529.369)	-17,8%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-	-	-	-	17.906	0,6%
Participação de Minoritários	-	-	-	-	10.465	0,4%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(16.835)</b>	<b>-0,6%</b>
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	-	-	-	-	117.794	4,0%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>100.959</b>	<b>3,4%</b>

## RESULTADO 2T24 | CONSOLIDADO

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.947.892</b>	<b>1.882.898</b>	<b>3,5%</b>	<b>3.937.141</b>	<b>3.618.210</b>	<b>8,8%</b>
Deduções da Receita Bruta	(506.129)	(496.220)	2,0%	(956.864)	(901.657)	6,1%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.441.763</b>	<b>1.386.678</b>	<b>4,0%</b>	<b>2.980.278</b>	<b>2.716.553</b>	<b>9,7%</b>
<b>Total de Custos</b>	<b>(385.080)</b>	<b>(375.139)</b>	<b>2,6%</b>	<b>(776.154)</b>	<b>(741.083)</b>	<b>4,7%</b>
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(137.556)	(143.711)	-4,3%	(334.807)	(321.292)	4,2%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(247.524)	(231.428)	7,0%	(441.347)	(419.791)	5,1%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>1.056.683</b>	<b>1.011.539</b>	<b>4,5%</b>	<b>2.204.123</b>	<b>1.975.470</b>	<b>11,6%</b>
Margem Bruta	73,3%	72,9%	0,3 p.p.	74,0%	72,7%	1,2 p.p.
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(241.668)</b>	<b>(267.402)</b>	<b>-9,6%</b>	<b>(502.486)</b>	<b>(527.542)</b>	<b>-4,7%</b>
Pessoal	(134.373)	(124.888)	7,6%	(262.047)	(253.923)	3,2%
Gerais e Administrativas	(107.295)	(142.514)	-24,7%	(240.439)	(273.619)	-12,1%
<b>Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)</b>	<b>(123.910)</b>	<b>(118.385)</b>	<b>4,7%</b>	<b>(233.608)</b>	<b>(221.351)</b>	<b>5,5%</b>
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	14.750	23.385	-36,9%	35.002	54.693	-36,0%
Equivalência Patrimonial	(3.580)	(1.609)	122,5%	(5.843)	(1.556)	275,4%
Despesas com Vendas e Marketing	(169.933)	(170.354)	-0,2%	(414.722)	(312.014)	32,9%
<b>Resultado Operacional</b>	<b>532.342</b>	<b>477.174</b>	<b>11,6%</b>	<b>1.082.467</b>	<b>967.699</b>	<b>11,9%</b>
Margem Operacional	36,9%	34,4%	2,5 p.p.	36,3%	35,6%	0,7 p.p.
<b>Despesas Corporativas</b>	<b>(50.715)</b>	<b>(51.193)</b>	<b>-0,9%</b>	<b>(105.359)</b>	<b>(89.305)</b>	<b>18,0%</b>
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>481.628</b>	<b>425.981</b>	<b>13,1%</b>	<b>977.108</b>	<b>878.394</b>	<b>11,2%</b>
Margem EBITDA Recorrente	33,4%	30,7%	2,7 p.p.	32,8%	32,3%	0,5 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	698	56.432	-98,8%	11.273	132.586	-91,5%
(-) Itens não recorrentes	(28.203)	(88.118)	-68,0%	(56.668)	(99.610)	-43,1%
<b>EBITDA</b>	<b>454.123</b>	<b>394.295</b>	<b>15,2%</b>	<b>931.713</b>	<b>911.371</b>	<b>2,2%</b>
Margem EBITDA	31,5%	28,4%	3,1 p.p.	31,3%	33,5%	-2,3 p.p.
Depreciação e Amortização	(222.323)	(223.521)	-0,5%	(447.550)	(449.562)	-0,4%
Resultado Financeiro	(283.827)	(245.734)	15,5%	(529.369)	(483.640)	9,5%
IR / CS do Exercício	(1.372)	903	-251,9%	(13.501)	17.573	-176,8%
IR / CS Diferidos	29.742	9.150	225,0%	31.406	(6.733)	-566,4%
Participação de Minoritários	15.334	17.604	-12,9%	10.465	18.074	-42,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>(8.323)</b>	<b>(47.302)</b>	<b>-82,4%</b>	<b>(16.835)</b>	<b>7.083</b>	<b>-337,7%</b>
Margem Líquida	-0,6%	-3,4%	2,8 p.p.	-0,6%	0,3%	-0,8 p.p.
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	58.777	58.294	0,8%	117.794	121.607	-3,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado</b>	<b>50.454</b>	<b>10.991</b>	<b>359,0%</b>	<b>100.959</b>	<b>128.691</b>	<b>-21,5%</b>
Margem Líquida Ajustada	3,5%	0,8%	2,7 p.p.	3,4%	4,7%	-1,3 p.p.

No 2T24, a Receita Líquida da Cognia cresceu 4,0% vs 2T23, alcançando R\$1.441,8 milhões. Esses resultados, são consequência do crescimento da receita de Kroton e Vasta explicadas anteriormente. No acumulado do ano, a Receita Líquida foi de R\$2.980,3 milhões um aumento de 9,7%, com crescimento nas três unidades de negócio.

O EBITDA Recorrente cresceu 13,1% no trimestre e alcançou R\$481,6 milhões, com uma margem EBITDA Recorrente de 33,4%, expansão de 2,7p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior, reflexo do ganho de eficiência em Kroton e da reversão de contingência na mesma unidade de negócio. No primeiro semestre de 2024, o EBITDA Recorrente da Cognia foi de R\$977,1 milhões, crescimento de 11,2% vs o mesmo período de 2023, com uma expansão de 0,5p.p. na Margem EBITDA Recorrente.

## Despesas Corporativas

<b>Consolidado - Valores em R\$ ('000)</b>	<b>2T24</b>	<b>2T23</b>	<b>% AH</b>	<b>1S24</b>	<b>1S23</b>	<b>% AH</b>
Despesas Corporativas	(50.715)	(51.193)	-0,9%	(105.359)	(89.305)	18,0%
Despesas com Pessoal	(35.382)	(38.962)	-9,2%	(71.793)	(69.450)	3,4%
Despesas Gerais e Administrativas	(15.333)	(12.231)	25,4%	(33.566)	(19.855)	69,1%

<b>Análise Vertical - % da Receita Líquida</b>	<b>2T24</b>	<b>2T23</b>	<b>% AH</b>	<b>1S24</b>	<b>1S23</b>	<b>% AH</b>
Despesas Corporativas	-3,5%	-3,7%	0,2 p.p.	-3,5%	-3,3%	-0,2 p.p.
Despesas com Pessoal	-2,5%	-2,8%	0,4 p.p.	-2,4%	-2,6%	0,2 p.p.
Despesas Gerais e Administrativas	-1,1%	-0,9%	-0,2 p.p.	-1,1%	-0,7%	-0,4 p.p.

Mantemos o foco na busca pela eficiência do grupo, o resultado das Despesas Corporativas no segundo trimestre de 2024 reflete parte dessa eficiência. Apesar do crescimento de 4,0% na Receita Líquida, as Despesas permaneceram estáveis em comparação com o segundo trimestre de 2023. No acumulado do ano, as Despesas Corporativas aumentaram 18,0%, em linha com o percentual sobre a Receita, esse crescimento é explicado principalmente pelo aumento da linha de Despesas Gerais e Administrativas, de tecnologia da informação devido a renovação de contratos de *softwares* e licenças.

## Itens Não Recorrentes

<b>Valores em R\$ ('000)</b>	<b>2T24</b>	<b>2T23</b>	<b>% AH</b>	<b>1S24</b>	<b>1S23</b>	<b>% AH</b>
Rescisões	(24.982)	(12.079)	106,8%	(33.787)	(19.160)	76,3%
M&A e Expansão	(2.804)	(67.540)	-95,8%	(25.546)	(74.516)	-65,7%
Venda/Baixa Imobilizado	(417)	(8.484)	-95,1%	2.665	(5.639)	-147,3%
Reestruturação Kroton	0	(15)	-100,0%	(0)	(295)	-100,0%
<b>Total de não recorrentes</b>	<b>(28.203)</b>	<b>(88.118)</b>	<b>-68,0%</b>	<b>(56.668)</b>	<b>(99.610)</b>	<b>-43,1%</b>

No 2T24, o valor referente aos Itens Não recorrentes apresentou uma redução de 68,0% vs 2T23, justificado principalmente pela linha redução de "M&A e Expansão", que em 2023 teve um impacto *one-off* de uma apuração de ajuste de preços baseado em *earn-outs* referente a boa performance da operação da *Mind Makers*. No trimestre realizamos uma sinergia de times internos com vistas a ganho de eficiência, que resultou em redução de custos e despesas de pessoal com impacto na linha de Rescisões.

## Resultado Financeiro

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>(+) Receita Financeira</b>	<b>47.199</b>	<b>67.068</b>	<b>-29,6%</b>	<b>114.509</b>	<b>180.405</b>	<b>-36,5%</b>
Juros sobre Aplicações Financeiras	28.276	34.049	-17,0%	73.209	85.967	-14,8%
Ganho com instrumentos financeiros derivativos	4.544	7.970	-43,0%	4.854	16.954	-71,4%
Outros	14.379	25.049	-42,6%	36.446	77.484	-53,0%
<b>(-) Despesa Financeira</b>	<b>(331.026)</b>	<b>(312.802)</b>	<b>5,8%</b>	<b>(643.878)</b>	<b>(664.045)</b>	<b>-3,0%</b>
Despesas Bancárias	(3.652)	(6.116)	-40,3%	(8.086)	(13.748)	-41,2%
Juros de Arrendamento	(72.368)	(75.760)	-4,5%	(145.551)	(152.385)	-4,5%
Juros sobre Empréstimos	(154.557)	(168.578)	-8,3%	(317.290)	(363.492)	-12,7%
Juros sobre risco sacado	(20.110)	(16.245)	23,8%	(41.334)	(29.284)	41,1%
Juros sobre Obrigações das Aquisições	(1.832)	(648)	182,7%	(5.086)	(6.153)	-17,3%
Perda com instrumentos financeiros derivativos	(43.722)	(7.372)	493,1%	(57.814)	(20.915)	176,4%
Atualização de Contingências	(20.295)	(32.897)	-38,3%	(45.964)	(72.883)	-36,9%
Outros	(14.490)	(5.186)	179,4%	(22.753)	(5.185)	338,8%
<b>Resultado Financeiro<sup>1</sup></b>	<b>(283.827)</b>	<b>(245.734)</b>	<b>15,5%</b>	<b>(529.369)</b>	<b>(483.640)</b>	<b>9,5%</b>

<sup>1</sup> Não considera juros e mora sobre mensalidades.

A linha de Receita Financeira teve uma redução de 29,6% devido a variação negativa de 32,5bps da taxa Selic em junho de 2024 vs junho de 2023 e uma disponibilidade de caixa média 41,4% inferior ao montante de 2T23. A linha de Outros foi impactada não prescrição de contingências jurídicas no 2T24, que ocorreram ao longo do 2T23. O impacto nessa linha é ainda mais relevante na comparação entre o 1S24 e o 1S23 (-53,0%).

A linha de Despesa Financeira teve um aumento de 5,8% entre 2T23 e 2T24, tendo como destaque positivo a redução de Juros sobre Empréstimos (-8,3%), resultado das ações de *Liability Management* realizadas ao longo do 2T24, na comparação entre semestre essa redução é ainda mais expressiva (-12,7%). Os Juros Sobre Risco Sacado cresceram ao longo dos últimos doze meses, principalmente pelo crescimento na aquisição de matérias primas para a produção dos materiais fornecidos ao Governo através do PNLD e os materiais disponibilizados às escolas com o sistema de ensino de Vasta.

Tanto na Receita quanto na Despesa Financeira, a linha de Ganho e Perda com instrumentos financeiros derivativos foi impactada pela marcação a valor justo dos instrumentos financeiros derivativos tendo efeito direto no resultado financeiro. O resultado dos instrumentos financeiros totalizou R\$39,2 milhões no trimestre e R\$53,0 milhões no semestre, conforme a Nota Explicativa 4.2 das Informações Financeiras Intermediárias da Companhia. Destacamos que o objetivo do *hedge* é proteger o resultado operacional e reduzir a volatilidade. Com essa estratégia, toda a nossa dívida bruta (excluindo M&A) está atrelada ao CDI, o que alinha os ativos e passivos, resultando em um custo de dívida de CDI+1,93%. Ressaltamos que é proibida a utilização de instrumentos financeiros derivativos para fins especulativos.

## Capex e Investimentos em Expansão

Valores em R\$ (milhões)	2T24	2T23	%AH	1S24	1S23	%AH
<b>Capex Recorrente</b>	<b>71.955</b>	<b>73.709</b>	<b>-2,4%</b>	<b>142.380</b>	<b>149.931</b>	<b>-5,0%</b>
%Receita Líquida	5,0%	5,3%	-0,3 p.p.	4,8%	5,5%	-0,7 p.p.
Infraestrutura	18.253	14.254	28,1%	42.690	32.045	33,2%
Produção de Conteúdo	25.154	24.011	4,8%	44.794	50.217	-10,8%
Tecnologia	28.548	35.443	-19,5%	54.896	67.669	-18,9%
<b>Investimento em Expansão</b>	<b>24.354</b>	<b>33.509</b>	<b>-27,3%</b>	<b>54.069</b>	<b>49.369</b>	<b>9,5%</b>
<b>Capex Total</b>	<b>96.310</b>	<b>107.217</b>	<b>-10,2%</b>	<b>196.450</b>	<b>199.300</b>	<b>-1,4%</b>
%Receita Líquida	6,7%	7,7%	-1,1 p.p.	6,6%	7,3%	-0,7 p.p.

O Capex Total do 2T24 atingiu R\$96,3 milhões, redução de 10,2% versus o 2T23, esse movimento é explicado pela (i) redução de 27,3% em Investimento em Expansão, realizamos investimentos no 2T23 referente ao programa de Mais Médicos da unidade Ponta Porã; (ii) redução de 19,5% na linha de Tecnologia dado ganho de eficiência dos times internos. Esses efeitos foram parcialmente compensados com o aumento de 28,1% em Infraestrutura dado maior investimento em equipamentos de Laboratórios, referente a maturação dos cursos. Com isso, o Capex Total como percentual da Receita Líquida, reduziu 1,1p.p. no trimestre. No acumulado do ano, o Capex Total ficou em linha.

## Geração de Caixa

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	%AH
<b>Lucro Líquido (Prejuízo) antes de IR</b>	<b>(52.026)</b>	<b>(74.961)</b>	<b>-30,6%</b>	<b>(45.205)</b>	<b>(21.831)</b>	<b>107,1%</b>
Depreciação e Amortização	226.213	223.533	1,2%	455.442	449.574	1,3%
Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD)	123.683	118.385	4,5%	233.176	221.351	5,3%
Outros	286.754	342.164	-16,2%	572.544	603.355	-5,1%
(+) Ajustes ao Lucro líquido (Prejuízo) antes de IR	636.650	684.082	-6,9%	1.261.162	1.274.280	-1,0%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(2.565)	(1.214)	111,3%	(14.257)	(6.459)	120,7%
(Aumento) Redução em Contas a Receber ex-FIES	(94.260)	(94.755)	-0,5%	(204.938)	(276.127)	-25,8%
(Aumento) Redução em Contas a Receber FIES	7.760	31.637	-75,5%	(13.915)	59.804	-123,3%
Outros	(302.333)	(266.668)	13,4%	(479.252)	(432.439)	10,8%
(+) Variações no Capital de Giro	(388.833)	(329.786)	17,9%	(698.105)	(648.762)	7,6%
<b>Geração de Caixa Operacional antes de Capex</b>	<b>193.226</b>	<b>278.121</b>	<b>-30,5%</b>	<b>503.595</b>	<b>597.228</b>	<b>-15,7%</b>
(+) Capex e Investimentos em Expansão	(96.310)	(107.217)	-10,2%	(196.450)	(199.299)	-1,4%
<b>Geração de Caixa Operacional após Capex</b>	<b>96.916</b>	<b>170.904</b>	<b>-43,3%</b>	<b>307.145</b>	<b>397.929</b>	<b>-22,8%</b>
(+) Pagamento do Juros	(201.533)	(92.913)	116,9%	(402.329)	(368.336)	9,2%
<b>Geração de Caixa Operacional após Capex e Serviço da Dívida</b>	<b>(104.617)</b>	<b>77.991</b>	<b>-234,1%</b>	<b>(95.184)</b>	<b>29.593</b>	<b>-421,6%</b>
Aquisições Ações	(6.476)	-	0,0%	(29.011)	(15.467)	87,6%
Atividades de M&A	58.860	(58.290)	-201,0%	28.562	(107.849)	-126,5%
(+) Fluxo Investimento	<b>52.384</b>	<b>(58.290)</b>	<b>-189,9%</b>	<b>(449)</b>	<b>(123.316)</b>	<b>-99,6%</b>
Captação	1.100.000	60.936	1705,2%	1.123.755	560.936	100,3%
Amortização do Principal	(1.875.010)	(9.605)	19421,2%	(1.875.010)	(1.009.808)	85,7%
Outros	(18.567)	19.187	-196,8%	(9.711)	7.526	-229,0%
(+) Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamentos	<b>(793.577)</b>	<b>70.518</b>	<b>-1225,4%</b>	<b>(760.966)</b>	<b>(441.346)</b>	<b>72,4%</b>
<b>Fluxo de Caixa Livre</b>	<b>(845.810)</b>	<b>90.219</b>	<b>-1037,5%</b>	<b>(856.599)</b>	<b>(535.069)</b>	<b>60,1%</b>

A Geração de Caixa Operacional após Capex (GCO) foi de R\$96,9 milhões no 2T24, representa uma redução de -43,3% em comparação ao 2T23, em função do maior pagamento de fornecedores de R\$83,9 milhões, um efeito temporal no capital de giro e da sinergia de times internos com vistas a ganho de eficiência de R\$12,9 milhões nos Itens Não Recorrentes. A redução do GCO no trimestre não traz preocupação ao *management*, tão pouco coloca em risco o atingimento do *guidance* de R\$1 bilhão de GCO após Capex para 2024. No 1S24 a redução foi de 22,8%. Conforme mencionado em divulgações anteriores, tivemos o impacto do descasamento temporal do PNLD, no montante de R\$50 milhões.

A GCO após Capex e Serviço da Dívida foi negativa em R\$104,6 milhões no 2T24. Esse resultado foi impactado negativamente pelo foco em utilização de caixa para o pré-pagamento de dívidas. O montante antecipado de juros que seriam pagos somente em trimestres posteriores foi de R\$103,0 milhões.

No 2T24, o fluxo de caixa livre foi negativo em R\$845,8 milhões, e no 1S24 foi R\$856,6 milhões. O principal impacto no período foram as ações de *Liability Management* realizados pela Companhia no 2T24.

## Lucro Líquido

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
<b>Resultado Operacional</b>	<b>532.342</b>	<b>477.174</b>	<b>11,6%</b>	<b>1.082.467</b>	<b>967.699</b>	<b>11,9%</b>
(+) Despesas Corporativas	(50.715)	(51.193)	-0,9%	(105.359)	(89.305)	18,0%
(+) Reversões de Contingências de BA	698	56.432	-98,8%	11.273	132.586	-91,5%
(+) Itens Não Recorrentes	(28.203)	(88.118)	-68,0%	(56.668)	(99.610)	-43,1%
(+) Impairment	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Depreciação e Amortização	(222.323)	(223.521)	-0,5%	(447.550)	(449.562)	-0,4%
(+) Resultado Financeiro <sup>1</sup>	(283.827)	(245.734)	15,5%	(529.369)	(483.640)	9,5%
(+) IR / CS do Exercício	(1.372)	903	-251,9%	(13.501)	17.573	-176,8%
(+) IR / CS Diferidos	29.742	9.150	225,0%	31.406	(6.733)	-566,4%
(+) Participação de Minoritários	15.334	17.604	-12,9%	10.465	18.074	-42,1%
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	58.777	58.294	0,8%	117.794	121.607	-3,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado</b>	<b>50.454</b>	<b>10.991</b>	<b>359,0%</b>	<b>100.959</b>	<b>128.691</b>	<b>-21,5%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	3,5%	0,8%	2,7 p.p.	3,4%	4,7%	-1,3 p.p.
(-) Amortização do Intangível (Aquisições)	(58.777)	(58.294)	0,8%	(117.794)	(121.607)	-3,1%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>(8.323)</b>	<b>(47.303)</b>	<b>-82,4%</b>	<b>(16.835)</b>	<b>7.083</b>	<b>-337,7%</b>
<i>Margem Líquida</i>	-0,6%	-3,4%	2,8 p.p.	-0,6%	0,3%	-0,8 p.p.

<sup>1</sup> Não considera juros e mora sobre mensalidades.

O Lucro Líquido ajustado do 2T24 foi de R\$50,5 milhões, R\$ 39,5 milhões maior que o 2T23 em razão do crescimento de 11,6% do Resultado Operacional e redução dos Itens Não Recorrentes.

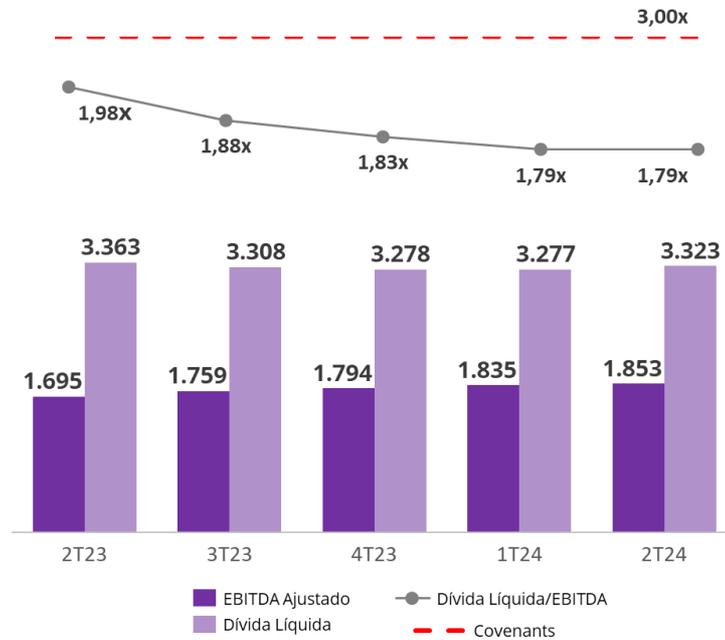
## Endividamento

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1T24	% AH
<b>Total de Disponibilidades [a]</b>	<b>934.689</b>	<b>1.593.764</b>	<b>-41,4%</b>	<b>1.782.499</b>	<b>-47,6%</b>
Caixa	21.775	17.225	26,4%	18.306	19,0%
Equivalentes de Caixa	912.914	1.576.539	-42,1%	1.764.193	-48,3%
<b>Total de Empréstimos, Financiamentos e Obrigações [b]</b>	<b>4.258.142</b>	<b>4.956.499</b>	<b>-14,1%</b>	<b>5.059.178</b>	<b>-15,8%</b>
Empréstimos e Financiamentos	<b>4.143.928</b>	<b>4.737.999</b>	<b>-12,5%</b>	<b>4.934.782</b>	<b>-16,0%</b>
Curto Prazo	120.562	1.233.650	-90,2%	1.420.606	-91,5%
Longo Prazo	4.023.366	3.504.349	14,8%	3.514.176	14,5%
Outras Obrigações de Curto e Longo Prazos <sup>1</sup>	<b>114.214</b>	<b>218.500</b>	<b>-47,7%</b>	<b>124.396</b>	<b>-8,2%</b>
<b>Dívida Líquida [a-b]</b>	<b>(3.323.453)</b>	<b>(3.362.735)</b>	<b>-1,2%</b>	<b>(3.276.679)</b>	<b>1,4%</b>

<sup>1</sup> Considera todas as obrigações de curto e longo prazos relacionadas ao pagamento de aquisições.

A dívida líquida da empresa diminuiu 1,2% no 2T24 em relação ao 2T23, de R\$3.362,7 milhões para R\$3.323,5 milhões, causado principalmente pela redução no pagamento de juros e obrigações de M&A. Ao final do 2T24, o total de caixa e equivalente de caixa somou R\$934,7 milhões, valor abaixo em 41,4% em comparação ao 2T23 devido a utilização de caixa para o pré-pagamento de dívidas, objeto do *Liability Management*.

Dívida Líquida / EBITDA Ajustado LTM

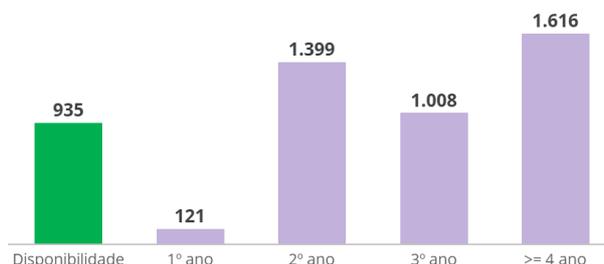


A Companhia obteve, ao final do 2T24, uma alavancagem (Dívida Líquida/ EBITDA Ajustado) de 1,79x, em linha com o 1T24. Esse nível de alavancagem é apurado conforme regulamento das debêntures da empresa, no qual: (i) Dívida Líquida considera a soma de empréstimos e financiamentos e contas a pagar de aquisições, subtraída da posição de caixa e equivalentes de caixa e; (ii) EBITDA Ajustado considera, em adição ao EBITDA, os Itens Não-Recorrentes e a soma do saldo entre provisões e reversões de contingência sem efeito caixa. Nesse trimestre, trouxemos mais detalhes sobre o endividamento da Companhia e ações de *Liability Management* no *Case Study*.

Valores em R\$ ('000)	2T24
EBITDA	1.812.131
(+) Itens Não Recorrentes	90.184
(+) Provisões/Reversões de Contingências	(49.400)
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>1.852.916</b>
Empréstimos, Financiamentos e Debêntures	4.143.928
Contas a Pagar de Aquisições	114.214
Caixa e Equivalentes de Caixa	(934.689)
<b>Dívida Líquida</b>	<b>3.323.453</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA Ajustado</b>	<b>1,79</b>
<b>Arrendamento Total (Balanço)</b>	<b>2.839.737</b>
Obrigações Aluguel	1.584.540
Renovatórias de Aluguel	1.255.197

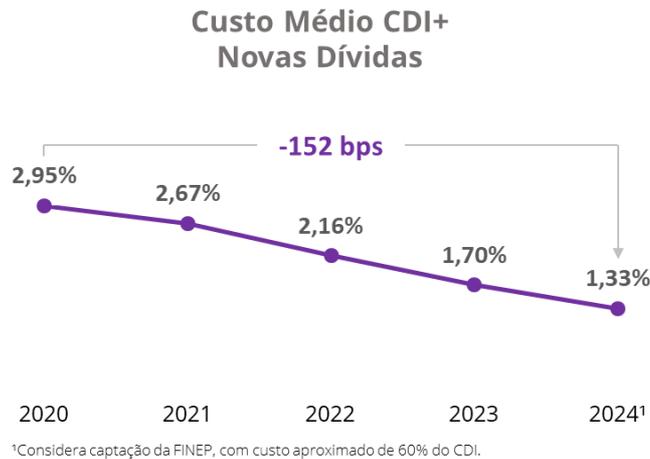
1 - EBITDA Ajustado considera, em adição ao EBITDA, os itens não-recorrentes e a soma do saldo entre provisões e reversões de contingência sem efeito caixa.

Cronograma de Amortização 2T24  
(R\$ milhões)



## Case Study - Liability Management

No 2T24, avançamos com diversas operações de *Liability Management*, com o objetivo de otimizar a estrutura e custo de endividamento da Companhia. Desde 2020, realizamos sucessivas operações de crédito de baixo *duration*, com o objetivo de capturar um custo médio de captação decrescente, acompanhando a melhora do perfil de crédito da Companhia após o *turnaround*. Desde 2020, nós reduzimos o custo médio de novas captações em 152 bps no 2T24, menos da metade do valor captado em 2020.



Refletindo nosso compromisso com o gerenciamento da estrutura de capital da Companhia, utilizamos os recursos das emissões de 2020 até 2024 majoritariamente para resgatar debêntures e para o reforço do capital de giro.

No 2T24, realizamos a 12ª emissão de debêntures da Cognia Educação, adicionando R\$1.100,0 milhões a CDI + 1,46% na base da dívida bruta. Utilizando os recursos desta emissão e caixa próprio, em 2024, realizamos 5 operações de pré-pagamento, retirando um total de principal de R\$1.685,0 milhões a um custo médio ponderado de CDI + 2,36% da dívida bruta. Estas operações proporcionaram a redução do custo médio ponderado da Companhia e a reversão da tendência de alta dos *spreads*, que resultavam do vencimento de dívidas captadas antes de 2020 e que possuíam menor *spread*. Abaixo temos um resumo das movimentações realizadas ao longo de 2024:

## Operações Amortizadas

Ticker	Operação	Saldo Principal (R\$'mil)	Spread CDI+ (a.a.)	Duration (meses)
SRVA11	Pré-Pag	165.000	2,75%	12
COGN17	Pré-Pag	414.000	2,60%	2
SSED31	Pré-Pag	106.000	2,10%	7
GAGL11	Pré-Pag	500.000	2,30%	1
COGN16	Pré-Pag	500.000	2,15%	21
<b>Total até 2T24</b>		<b>1.685.000</b>	<b>2,36%</b>	
COGN27 <sup>1</sup>	Tender Offer	161.558	2,95%	23
<b>Total [A]</b>		<b>1.846.558</b>	<b>2,41%</b>	

1 - Operação realizada em agosto de 2024.

## Operações Captadas

O quadro abaixo apresenta as fontes de recursos para os pré-pagamentos e não considera o recebimento da segunda tranche da FINEP, que foi utilizada para financiamento de projetos de tecnologia e com custo médio aproximado de 60% do CDI. As operações de Emissão de 2024, considerando o FINEP, possuem custo médio ponderado de 1,33%.

Ticker	Operação	Saldo Principal (R\$'mil)	Spread CDI+ (a.a.)	Duration (meses)
COGNA2/B2	Emissão	1.100.000	1,46%	44
<b>Total até 2T24</b>		<b>1.100.000</b>	<b>1,46%</b>	
COGNA3 <sup>1</sup>	Emissão	200.000	1,35%	36
<b>Total [B]</b>		<b>1.300.000</b>	<b>1,44%</b>	

1 - Operação realizada em agosto de 2024.

## Resultado

Ticker	Saldo Principal (R\$'mil)	Spread CDI+ (a.a.)	Duration (meses)
Saíram [A]	1.846.558	2,41%	10
Entraram [B]	1.300.000	1,44%	43
<b>Total [B - A]</b>	<b>(546.558)</b>	<b>(0,97%)</b>	<b>33</b>

Foi utilizado o caixa próprio da companhia para compor a diferença entre o recurso captado e valor utilizado para os pré-pagamentos (R\$ 546,6 milhões).

Com todas as ações realizadas desde o início de 2023, podemos destacar a redução do custo médio da Companhia. Esse movimento é fundamental para reduzir os juros pagos que impactam o GCO Após Capex e Serviço da Dívida, principalmente em um cenário de projeção de alta de taxa de juros.

Adicionalmente, otimizamos a concentração das torres de maturidade da Companhia, diminuindo o saldo de amortização em 2024 de R\$1.455,0 milhões, para R\$118 milhões, reduzindo substancialmente nosso risco de refinanciamento no curto prazo. Segue Cronograma de Amortização do 4T23 considerando os vencimentos no momento da divulgação, comparados com o cronograma de Amortização do 4T23 Proforma que considera as ações de *liability management* realizadas ao longo do primeiro semestre de 2024:

Cronograma de Amortização (R\$ milhões)



Com as ações de *Liability Management*, a companhia reduziu de R\$3,9 bilhões para R\$1,9 bilhão, retirando R\$ 2,0 bilhões em amortizações entre 2024 e 2026.

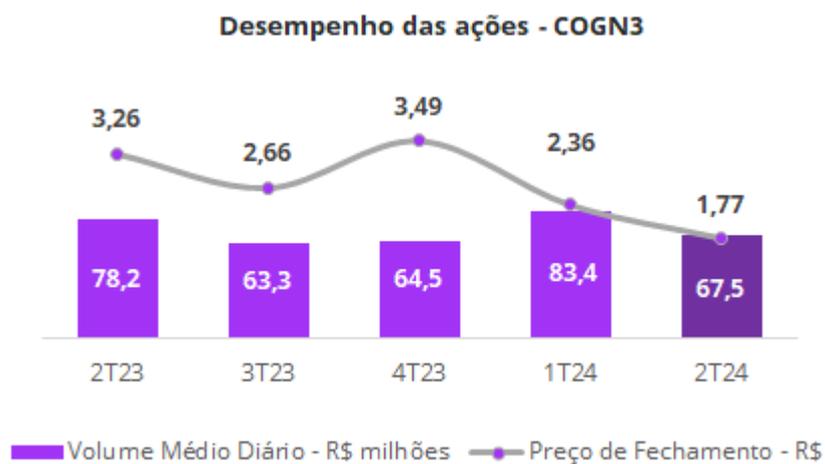
Em agosto de 2024 finalizamos a 13ª emissão de debêntures da Cogna Educação de R\$200 milhões, com a destinação de recursos integral para o pagamento da debênture COGN27. Com esta emissão, além da redução do custo médio ponderado da dívida, reduziremos a torre no 2º ano e 3º ano.

## MERCADO DE CAPITAIS E EVENTOS SUBSEQUENTES

### DESEMPENHO DAS AÇÕES

As ações da Cogna (COGN3) integram diversos índices, com destaque para o Ibovespa, o Índice de Governança Corporativa Diferenciada (IGC), o Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado (ITAG), o Índice de Consumo (ICON), Índices de Sustentabilidade da B3: ISE, ICO2 e IGPTW e MSCI Brazil.

No 2T24, as ações da Companhia foram negociadas em 100% dos pregões, totalizando um volume negociado de R\$4,3 bilhões, resultando em um volume médio diário negociado de R\$67,5 milhões. Atualmente, as ações da Cogna são acompanhadas por 12 diferentes corretoras (*Research*) locais e internacionais. Cogna fechou junho de 2024 com um valor de mercado de R\$3,0 bilhões.



### COMPOSIÇÃO ACIONÁRIA

O capital social da Cogna é constituído por 1.876.606.210 ações ordinárias e está distribuído da seguinte forma:

Composição Acionária Cogna*	Quantidade	%
Tesouraria	4.942.852	0,26%
Free Float	1.871.663.358	99,74%
<b>Total</b>	<b>1.876.606.210</b>	<b>100,00%</b>

\*Posição em 28/06/2024

### RATINGS

A Cogna é avaliada atualmente como brAA+ pela *Standard & Poor's* e AA+(bra) pela *Fitch Rating*.

## ANEXO 1 – BALANÇO PATRIMONIAL SOCIETÁRIO

Ativo	2T24	% AV	1T24	% AV	2T23	% AV
<b>Circulante</b>	<b>4.150.458</b>	<b>17,3%</b>	<b>4.846.312</b>	<b>19,3%</b>	<b>4.643.705</b>	<b>18,1%</b>
Caixa e Bancos	21.775	0,1%	18.306	0,1%	17.225	0,1%
Aplicações Financeiras	72.970	0,3%	398.495	1,6%	303.732	1,2%
Títulos e Valores Mobiliários	839.944	3,5%	1.365.698	5,5%	1.272.807	5,0%
Contas a Receber	2.225.515	9,3%	2.082.925	8,3%	2.032.328	7,9%
Estoques	468.946	2,0%	455.314	1,8%	505.222	2,0%
Adiantamentos	98.001	0,4%	98.132	0,4%	113.241	0,4%
Instrumentos Financeiros Derivativos	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Tributos a Recuperar	75.107	0,3%	77.768	0,3%	63.614	0,2%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	136.661	0,6%	120.097	0,5%	168.413	0,7%
Contas a receber na venda de controladas	31.079	0,1%	35.646	0,1%	17.151	0,1%
Outros créditos	180.460	0,8%	193.931	0,8%	149.972	0,6%
<b>Não Circulante</b>	<b>19.831.719</b>	<b>82,7%</b>	<b>20.206.434</b>	<b>80,7%</b>	<b>20.964.091</b>	<b>81,9%</b>
<b>Realizável a Longo Prazo</b>	<b>1.185.702</b>	<b>4,9%</b>	<b>1.419.185</b>	<b>5,7%</b>	<b>1.854.455</b>	<b>7,2%</b>
Títulos e Valores Mobiliários	48.165	0,2%	47.306	0,2%	43.837	0,2%
Contas a Receber	148.041	0,6%	327.278	1,3%	261.774	1,0%
Instrumentos Financeiros Derivativos	0	0,0%	6.708	0,0%	21.931	0,1%
Tributos a Recuperar	42.375	0,2%	61.923	0,2%	85.681	0,3%
Imposto de Renda e Contribuição Social a Recuperc	166.443	0,7%	217.495	0,9%	139.617	0,5%
Contas a receber na venda de controladas	3.769	0,0%	3.676	0,0%	13.288	0,1%
Demais Contas a Receber	55.232	0,2%	51.300	0,2%	50.123	0,2%
Garantia para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	18.921	0,1%	16.980	0,1%	105.036	0,4%
Depósitos Judiciais	46.902	0,2%	49.844	0,2%	55.154	0,2%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	655.854	2,7%	636.675	2,5%	1.078.014	4,2%
Adiantamentos	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Investimentos	57.455	0,2%	63.573	0,3%	81.783	0,3%
Demais Investimentos	9.879	0,0%	9.879	0,0%	8.271	0,0%
Imobilizado	3.713.675	15,5%	3.766.760	15,0%	3.955.875	15,4%
Intangível	14.865.008	62,0%	14.947.037	59,7%	15.063.707	58,8%
Partes relacionadas	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
<b>Total do Ativo</b>	<b>23.982.177</b>	<b>100,0%</b>	<b>25.052.746</b>	<b>100,0%</b>	<b>25.607.796</b>	<b>100,0%</b>
<b>Passivo e Patrimônio Líquido</b>						
<b>Circulante</b>	<b>2.139.218</b>	<b>8,9%</b>	<b>3.634.152</b>	<b>14,5%</b>	<b>3.286.196</b>	<b>12,8%</b>
Fornecedores	619.171	2,6%	662.365	2,6%	565.342	2,2%
Fornecedores risco sacado	527.330	2,2%	568.064	2,3%	435.698	1,7%
Empréstimos e Financiamentos	10.974	0,0%	7.333	0,0%	507	0,0%
Debêntures	109.588	0,5%	1.413.273	5,6%	1.233.143	4,8%
Arrendamento mercantil	164.268	0,7%	158.885	0,6%	196.480	0,8%
Salários e Encargos Sociais	366.928	1,5%	427.274	1,7%	410.804	1,6%
Imposto de Renda e Contribuição Social a pagar	25.575	0,1%	50.551	0,2%	25.358	0,1%
Tributos a Pagar	56.644	0,2%	76.948	0,3%	56.789	0,2%
Adiantamentos de Clientes	162.100	0,7%	163.268	0,7%	203.242	0,8%
Impostos e Contribuições Parcelados	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Instrumentos Financeiros Derivativos	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Contas a Pagar - Aquisições	68.264	0,3%	76.570	0,3%	130.199	0,5%
Gastos com Emissão de Ações	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Demais Contas a Pagar	28.376	0,1%	29.621	0,1%	28.634	0,1%
<b>Não Circulante</b>	<b>9.176.024</b>	<b>38,3%</b>	<b>8.728.919</b>	<b>34,8%</b>	<b>9.089.244</b>	<b>35,5%</b>
Fornecedores	0	0,0%	-	0,0%	0	0,0%
Empréstimos e Financiamentos	74.722	0,3%	78.209	0,3%	61.041	0,2%
Debêntures	3.895.968	16,2%	3.426.405	13,7%	3.455.592	13,5%
Arrendamento mercantil	2.675.469	11,2%	2.695.126	10,8%	2.808.441	11,0%
Fornecedores Risco Sacado	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Instrumentos Financeiros Derivativos	52.676	0,2%	16.270	0,1%	9.647	0,0%
Provisão para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	597.319	2,5%	631.558	2,5%	700.093	2,7%
Passivos assumidos na combinação de negócio	996.661	4,2%	984.640	3,9%	1.051.999	4,1%
Impostos e Contribuições Parcelados	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
Contas a Pagar - Aquisições	45.950	0,2%	47.826	0,2%	88.301	0,3%
Tributos Diferidos	769.558	3,2%	774.299	3,1%	815.893	3,2%
Demais Contas a Pagar	67.701	0,3%	74.586	0,3%	98.237	0,4%
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>12.666.935</b>	<b>52,8%</b>	<b>12.689.675</b>	<b>50,7%</b>	<b>13.232.356</b>	<b>51,7%</b>
<b>Total do Passivo e do Patrimônio Líquido</b>	<b>23.982.177</b>	<b>100,0%</b>	<b>25.052.746</b>	<b>100,0%</b>	<b>25.607.796</b>	<b>100,0%</b>

## ANEXO 2 – DEMONSTRATIVO DO RESULTADO SOCIETÁRIO TRIMESTRAL

	2T24	% AV	2T23	% AV	2T24/2T23	1T24	% AV	2T24/1T24
	(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)							
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.933.045</b>	<b>135,0%</b>	<b>1.862.241</b>	<b>136,0%</b>	<b>3,8%</b>	<b>1.965.326</b>	<b>129,6%</b>	<b>-1,6%</b>
Kroton	1.530.422	106,9%	1.423.841	104,0%	7,5%	1.319.555	87,0%	16,0%
Saber	60.977	4,3%	86.897	6,3%	-29,8%	152.800	10,1%	-60,1%
Vasta	341.646	23,9%	351.503	25,7%	-2,8%	492.971	32,5%	-30,7%
<b>Deduções da Receita Bruta</b>	<b>(501.445)</b>	<b>-35,0%</b>	<b>(492.959)</b>	<b>-36,0%</b>	<b>1,7%</b>	<b>(448.505)</b>	<b>-29,6%</b>	<b>11,8%</b>
Kroton	(442.763)	-30,9%	(387.227)	-28,3%	14,3%	(412.432)	-27,2%	7,4%
Saber	(11.387)	-0,8%	(25.623)	-1,9%	-55,6%	(3.818)	-0,3%	198,2%
Vasta	(47.294)	-3,3%	(80.109)	-5,9%	-41,0%	(32.255)	-2,1%	46,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.431.600</b>	<b>100,0%</b>	<b>1.369.282</b>	<b>100,0%</b>	<b>4,6%</b>	<b>1.516.821</b>	<b>100,0%</b>	<b>-5,6%</b>
Kroton	1.087.659	76,0%	1.036.614	75,7%	4,9%	907.123	59,8%	19,9%
Saber	49.590	3,5%	61.274	4,5%	-19,1%	148.982	9,8%	-66,7%
Vasta	294.352	20,6%	271.394	19,8%	8,5%	460.716	30,4%	-36,1%
<b>Custo dos Produtos e Serviços</b>	<b>(466.298)</b>	<b>-32,6%</b>	<b>(493.698)</b>	<b>-36,1%</b>	<b>-5,5%</b>	<b>(472.355)</b>	<b>-31,1%</b>	<b>-1,3%</b>
Custo dos Produtos Vendidos	(41.671)	-2,9%	(86.468)	-6,3%	-51,8%	(119.127)	-7,9%	-65,0%
Custo dos Serviços Prestados	(424.627)	-29,7%	(407.230)	-29,7%	4,3%	(353.228)	-23,3%	20,2%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>965.302</b>	<b>67,4%</b>	<b>875.584</b>	<b>63,9%</b>	<b>10,2%</b>	<b>1.044.466</b>	<b>68,9%</b>	<b>-7,6%</b>
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(744.981)</b>	<b>-52,0%</b>	<b>(734.088)</b>	<b>-53,6%</b>	<b>1,5%</b>	<b>(813.926)</b>	<b>-53,7%</b>	<b>-8,5%</b>
Despesas com Vendas	(168.221)	-11,8%	(167.437)	-12,2%	0,5%	(242.078)	-16,0%	-30,5%
Despesas Gerais e Administrativas	(448.691)	-31,3%	(379.698)	-27,7%	18,2%	(464.367)	-30,6%	-3,4%
Provisão para perda esperada	(123.683)	-8,6%	(118.035)	-8,6%	4,8%	(109.493)	-7,2%	13,0%
Outras receitas operacionais	1.997	0,1%	24.400	1,8%	-91,8%	7.523	0,5%	-73,5%
Outras despesas operacionais	(2.415)	-0,2%	(91.191)	-6,7%	-97,4%	(2.451)	-0,2%	-1,5%
Equivalência patrimonial	(3.968)	-0,3%	(2.127)	-0,2%	86,6%	(3.060)	-0,2%	29,7%
<b>Lucro antes do Resultado Financeiro e dos impostos</b>	<b>220.321</b>	<b>15,4%</b>	<b>141.496</b>	<b>10,3%</b>	<b>55,7%</b>	<b>230.540</b>	<b>15,2%</b>	<b>-4,4%</b>
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(270.493)</b>	<b>-18,9%</b>	<b>(223.638)</b>	<b>-16,3%</b>	<b>21,0%</b>	<b>(226.516)</b>	<b>-14,9%</b>	<b>19,4%</b>
Receitas Financeiras	53.394	3,7%	98.019	7,2%	-45,5%	85.895	5,7%	-37,8%
Despesas Financeiras	(323.887)	-22,6%	(321.657)	-23,5%	0,7%	(312.411)	-20,6%	3,7%
<b>Prejuízo antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>(50.172)</b>	<b>-3,5%</b>	<b>(82.142)</b>	<b>-6,0%</b>	<b>-38,9%</b>	<b>4.024</b>	<b>0,3%</b>	<b>-1346,7%</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social	31.033	2,2%	8.977	0,7%	245,7%	(8.896)	-0,6%	-448,8%
Corrente	(458)	0,0%	233	0,0%	-296,6%	(11.488)	-0,8%	-96,0%
Diferido	31.491	2,2%	8.744	0,6%	260,1%	2.592	0,2%	1114,9%
<b>Prejuízo antes das operações descontinuadas</b>	<b>(19.138)</b>	<b>-1,3%</b>	<b>(73.165)</b>	<b>-5,3%</b>	<b>-73,8%</b>	<b>(4.872)</b>	<b>-0,3%</b>	<b>292,8%</b>
Resultado das operações descontinuadas	(4.519)	-0,3%	8.258	0,6%	-154,7%	1.229	0,1%	-467,7%
<b>Prejuízo do período</b>	<b>(23.657)</b>	<b>-1,7%</b>	<b>(64.907)</b>	<b>-4,7%</b>	<b>-63,6%</b>	<b>(3.643)</b>	<b>-0,2%</b>	<b>549,5%</b>
<b>Participação de Controladores</b>	<b>(8.323)</b>	<b>-0,6%</b>	<b>(47.303)</b>	<b>-3,5%</b>	<b>-82,4%</b>	<b>(8.512)</b>	<b>-0,6%</b>	<b>-2,2%</b>
<b>Participação de não Controladores</b>	<b>(15.334)</b>	<b>-1,1%</b>	<b>(17.604)</b>	<b>-1,3%</b>	<b>-12,9%</b>	<b>4.869</b>	<b>0,3%</b>	<b>-414,9%</b>

## ANEXO 3 – DEMONSTRATIVO DO RESULTADO SOCIETÁRIO SEMESTRAL

	1S24	% AV	1S23	% AV	1S24/1S23
	(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)				
<b>Receita Bruta</b>	<b>3.898.369</b>	<b>132,2%</b>	<b>3.570.074</b>	<b>133,6%</b>	<b>9,2%</b>
Kroton	2.849.978	96,7%	2.569.960	96,1%	10,9%
Saber	213.776	7,3%	188.070	7,0%	13,7%
Vasta	834.615	28,3%	812.044	30,4%	2,8%
<b>Deduções da Receita Bruta</b>	<b>(949.947)</b>	<b>-32,2%</b>	<b>(896.871)</b>	<b>-33,6%</b>	<b>5,9%</b>
Kroton	(855.195)	-29,0%	(727.094)	-27,2%	17,6%
Saber	(15.205)	-0,5%	(31.964)	-1,2%	-52,4%
Vasta	(79.547)	-2,7%	(137.813)	-5,2%	-42,3%
<b>Receita Líquida</b>	<b>2.948.422</b>	<b>100,0%</b>	<b>2.673.203</b>	<b>100,0%</b>	<b>10,3%</b>
Kroton	1.994.783	67,7%	1.842.866	68,9%	8,2%
Saber	198.571	6,7%	156.106	5,8%	27,2%
Vasta	755.068	25,6%	674.231	25,2%	12,0%
<b>Custo dos Produtos e Serviços</b>	<b>(938.653)</b>	<b>-31,8%</b>	<b>(968.768)</b>	<b>-36,2%</b>	<b>-3,1%</b>
Custo dos Produtos Vendidos	(160.798)	-5,5%	(202.033)	-7,6%	-20,4%
Custo dos Serviços Prestados	(777.855)	-26,4%	(766.735)	-28,7%	1,5%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>2.009.769</b>	<b>68,2%</b>	<b>1.704.435</b>	<b>63,8%</b>	<b>17,9%</b>
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(1.558.907)</b>	<b>-52,9%</b>	<b>(1.307.372)</b>	<b>-48,9%</b>	<b>19,2%</b>
Despesas com Vendas	(410.299)	-13,9%	(306.763)	-11,5%	33,8%
Despesas Gerais e Administrativas	(913.058)	-31,0%	(712.480)	-26,7%	28,2%
Provisão para perda esperada	(233.176)	-7,9%	(220.507)	-8,2%	5,7%
Outras receitas operacionais	9.520	0,3%	26.512	1,0%	-64,1%
Outras despesas operacionais	(4.866)	-0,2%	(91.479)	-3,4%	-94,7%
Equivalência patrimonial	(7.028)	-0,2%	(2.655)	-0,1%	164,7%
<b>Lucro antes do Resultado Financeiro e dos impostos</b>	<b>450.862</b>	<b>15,3%</b>	<b>397.063</b>	<b>14,9%</b>	<b>13,5%</b>
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(497.009)</b>	<b>-16,9%</b>	<b>(430.023)</b>	<b>-16,1%</b>	<b>15,6%</b>
Receitas Financeiras	146.514	5,0%	232.216	8,7%	-36,9%
Despesas Financeiras	(643.523)	-21,8%	(662.239)	-24,8%	-2,8%
<b>Prejuízo antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>(46.147)</b>	<b>-1,6%</b>	<b>(32.960)</b>	<b>-1,2%</b>	<b>40,0%</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social	22.137	0,8%	13.787	0,5%	60,6%
Corrente	(11.946)	-0,4%	19.632	0,7%	-160,8%
Diferido	34.083	1,2%	(5.845)	-0,2%	-683,1%
<b>Prejuízo antes das operações descontinuadas</b>	<b>(24.010)</b>	<b>-0,8%</b>	<b>(19.173)</b>	<b>-0,7%</b>	<b>25,2%</b>
Resultado das operações descontinuadas	(3.291)	-0,1%	8.182	0,3%	-140,2%
<b>Prejuízo do exercício</b>	<b>(27.301)</b>	<b>-0,9%</b>	<b>(10.991)</b>	<b>-0,4%</b>	<b>148,4%</b>
<b>Participação de Controladores</b>	<b>(16.836)</b>	<b>-0,6%</b>	<b>7.083</b>	<b>0,3%</b>	<b>-337,7%</b>
<b>Participação de não Controladores</b>	<b>(10.465)</b>	<b>-0,4%</b>	<b>(18.074)</b>	<b>-0,7%</b>	<b>-42,1%</b>

**ANEXO 4 – FLUXO DE CAIXA**

<i>R\$ mil</i>	<b>2T24</b>	<b>2T23</b>	<b>1T24</b>
<b>Lucro Líquido antes de IR</b>	<b>(52.026)</b>	<b>(74.961)</b>	<b>6.821</b>
Ajustes ao Lucro líquido antes de IR	636.650	684.082	624.511
Depreciação e Amortização	226.213	223.533	229.229
Custos Editoriais	-	20.645	-
Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD)	123.683	118.385	109.493
Ajuste a valor presente do contas a receber	(536)	(2.762)	4.033
Provisão para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	(23.311)	(40.669)	3.062
Provisão (Reversão) para Perdas nos Estoques	-	12.337	-
Encargos Financeiros	184.110	184.553	171.587
Outorga de Opções de Ações	7.393	8.705	9.574
Encargos financeiros arrendamento mercantil	72.368	75.760	73.183
Provisão para ajuste de preço por aquisição	-	59.388	16.016
Resultado na Venda ou Baixa de Ativos Não Circulantes	3.086	28.263	(8.010)
Resultado de Equivalência Patrimonial	4.466	1.609	2.562
Resultado em operações com derivativos	39.178	(5.665)	13.782
<b>Variações no Capital de Giro</b>	<b>(388.833)</b>	<b>(329.786)</b>	<b>(309.271)</b>
(Aumento) Redução em Contas a Receber (ex-FIES)	(94.260)	(94.755)	(110.678)
(Aumento) Redução em Contas a Receber FIES	7.760	31.637	(21.675)
(Aumento) Redução dos Estoques	(35.226)	(93.262)	25.032
(Aumento) Redução em Adiantamentos	(1.454)	(10.653)	8.135
(Aumento) Redução em Tributos a Recuperar	59.262	81.017	26.688
(Aumento) Redução em Depósitos Judiciais	2.942	(1.615)	1.672
(Aumento) Redução nos Demais Ativos	59	(14.425)	(58.086)
Aumento (Redução) em Fornecedores	(83.928)	13.251	(49.324)
Pagamento de arrendamento mercantil	(40.285)	(40.978)	(39.908)
Juros de arrendamento mercantil pago	(71.284)	(70.659)	(71.590)
Aumento (Redução) em Obrigações Sociais e Trabalhistas	(57.480)	(38.601)	21.188
Aumento (Redução) em Obrigações Fiscais	(44.498)	(17.523)	(11.017)
Aumento (Redução) em Adiantamento de Clientes	(1.168)	(45.976)	1.849
Pagamento de provisão para perdas tributárias, trabalhistas e cíveis	(21.143)	(29.138)	(22.823)
Aumento (Redução) nos Demais Passivos	(8.130)	1.894	(8.734)
<b>Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos</b>	<b>(2.565)</b>	<b>(1.214)</b>	<b>(11.692)</b>
<b>Capex</b>	<b>(96.310)</b>	<b>(107.217)</b>	<b>(100.140)</b>
Adições de Imobilizado	(18.253)	(14.126)	(24.437)
Adições no Intangível	(53.702)	(59.583)	(45.988)
Construções	(24.354)	(33.509)	(29.715)
<b>Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais Pós-Capex Total</b>	<b>96.916</b>	<b>170.904</b>	<b>210.229</b>
<b>(+) Atividades de M&amp;A</b>	<b>58.860</b>	<b>(58.290)</b>	<b>(30.298)</b>
Recebimento pela venda de controladas	68.910	-	-
Recebimento de valores na venda de imóveis	2.830	-	150
Custos e despesas de M&A	-	(7)	-
Caixa cedido em operação descontinuada	(866)	-	866
Recebimento de dividendos de controladas	-	400	-
Parcelas pagas na aquisição de empresas	(12.014)	(58.683)	(31.314)
<b>(+) Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamentos</b>	<b>(1.001.586)</b>	<b>(22.395)</b>	<b>(190.720)</b>
Alienações (Aquisições) de Ações em Tesouraria	(6.476)	-	(22.535)
Juros pagos em operações com derivativos	3.936	-	(4.978)
Recompra de debêntures	-	(9.605)	-
Custos de repactuação das debêntures	(8.046)	-	-
Emissão Debêntures	1.100.000	-	-
Captação de empréstimos e financiamentos	-	60.936	23.755
Pagamentos de Debentures, Empréstimos e Financiamentos	(1.875.010)	-	-
Juros de Empréstimos e Debêntures Pagos	(205.469)	(92.913)	(195.818)
Resgate (Aplicação) de Títulos e Valores Mobiliários	(10.521)	19.187	8.856
<b>(=) Geração de Caixa Não Operacional</b>	<b>(942.726)</b>	<b>(80.685)</b>	<b>(221.018)</b>
<b>Geração de Caixa Total</b>	<b>(845.810)</b>	<b>90.219</b>	<b>(10.789)</b>
<b>Aumento (Redução) Líquido de Caixa e Equivalentes de Caixa</b>			
Caixa e Equivalentes de Caixa no Início do Período	1.780.499	1.503.545	1.791.288
Caixa e Equivalentes de Caixa no Fim do Período	934.689	1.593.764	1.780.499
<b>Aumento (Redução) Líquido de Caixa e Equivalentes de Caixa</b>	<b>(845.810)</b>	<b>90.219</b>	<b>(10.789)</b>

## ANEXO 5 - RECONCILIAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA ACUMULADO

R\$ mil	Fluxo de Caixa (Societário) 1S24	Leasing	Juros	Caixa	IR sobre Mutuo e Resultado Financeiro	Livro Digital	Outros	Fluxo de Caixa (Release) 1S24
Lucro antes de IR/CSLL	(45.205)							(45.205)
Ajustes para conciliação	1.188.450				72.711		-	1.261.161
Variação no capital de giro	(457.182)	(223.067)				(16.909)	(946)	(698.104)
IR/CSLL pagos	(14.257)							(14.257)
Juros arrendamento mercantil	(142.874)	142.874						-
Juros empréstimos e debêntures	(401.287)		401.287					-
Juros pagos em operações com derivativos	(1.042)		1.042					-
<b>Fluxo de caixa das operações</b>	<b>126.603</b>	<b>(80.193)</b>	<b>402.329</b>	<b>-</b>	<b>72.711</b>	<b>(16.909)</b>	<b>(946)</b>	<b>503.595</b>
Títulos e valores mobiliários	397.907			(397.907)				-
Imobilizado	(52.563)						9.873	(42.690)
Intangível	(161.742)					16.909	45.142	(99.690)
Recebimento pela venda de controladas	68.910							68.910
Recebimento de valores na venda de imóveis	2.980							2.980
Capex projetos especiais	-						(54.069)	(54.069)
<b>Fluxo de caixa dos investimentos</b>	<b>255.492</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(397.907)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>17.855</b>	<b>(124.560)</b>
Ações em tesouraria	(29.011)							(29.011)
Captação de empréstimos e financiamentos	23.755							23.755
Custos de repactuação das debêntures	(8.046)							(8.046)
Emissão Debentures	1.100.000							1.100.000
Pagamentos direito de uso	(80.193)	80.193						-
Pagamento empréstimos, financiamentos e del	(1.875.010)							(1.875.010)
Parcelas pagas em aquisição de empresas	(43.328)							(43.328)
Títulos e valores mobiliários	-			73.171	(72.711)		-	(1.665)
Juros pagos em operações com derivativos	-		(1.042)					(1.042)
Pagamento de juros	-		(401.287)					(401.287)
<b>Fluxo de caixa dos financiamentos</b>	<b>(911.833)</b>	<b>80.193</b>	<b>(402.329)</b>	<b>73.171</b>	<b>(72.711)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(1.235.634)</b>
<b>Variação no caixa</b>	<b>(529.738)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(326.861)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(856.599)</b>

## ANEXO 6 – RECONCILIAÇÃO DO DEMONSTRATIVO DO RESULTADO TRIMESTRAL

	DRE Contábil 2T24	Operações Descontinuadas (SETS)	Juros sobre Mensalidades	Depreciação e Amortização	Ajustes não contábeis			Reversões de BA	Eliminação entre BU's / Cogna	DRE Release 2T24
					Amortização de Intangível (Aquisições)	Itens Não Recorrentes/ Ganho de Capital	Reclassificações entre Custos e Despesas			
(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)										
<b>Receita Bruta</b>	<b>1.933.045</b>	<b>14.847</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>1.947.892</b>
Kroton	1.530.422	-	-	-	-	-	-	-	-	1.530.422
Saber	60.977	14.847	-	-	-	-	-	13.452	-	89.276
Vasta	341.646	-	-	-	-	-	-	-	-	341.646
Eliminação entre BU's Cognia	-	-	-	-	-	-	-	(13.452)	-	(13.452)
<b>Deduções da Receita Bruta</b>	<b>(501.444)</b>	<b>(4.684)</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>(506.128)</b>
Kroton	(442.763)	-	-	-	-	-	-	-	-	(442.763)
Saber	(11.387)	(4.684)	-	-	-	-	-	-	-	(16.071)
Vasta	(47.294)	-	-	-	-	-	-	-	-	(47.294)
<b>Receita Líquida</b>	<b>1.431.600</b>	<b>10.163</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>1.441.763</b>
Kroton	1.087.659	-	-	-	-	-	-	-	-	1.087.659
Saber	49.589	10.163	-	-	-	-	-	13.452	-	73.205
Vasta	294.352	-	-	-	-	-	-	-	-	294.351
Eliminação entre BU's Cognia	-	-	-	-	-	-	-	(13.452)	-	(13.452)
<b>Custo dos Produtos e Serviços</b>	<b>(466.298)</b>	<b>(10.695)</b>	-	<b>120.657</b>	-	<b>28.203</b>	<b>(56.947)</b>	-	-	<b>(385.080)</b>
Custo dos Produtos Vendidos	(41.671)	-	-	-	-	-	(95.885)	-	-	(137.556)
Custo dos Serviços Prestados	(424.627)	(10.695)	-	120.657	-	28.203	38.938	-	-	(247.525)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>965.302</b>	<b>(532)</b>	-	<b>120.657</b>	-	<b>28.203</b>	<b>(56.947)</b>	-	-	<b>1.056.683</b>
<b>Despesas Operacionais / RFOP</b>	<b>(744.981)</b>	<b>(2.739)</b>	-	<b>42.889</b>	<b>58.777</b>	-	<b>56.947</b>	<b>(698)</b>	-	<b>(589.805)</b>
Despesas com Vendas	(168.221)	(1.711)	-	-	-	-	-	-	-	(169.932)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (Pr	(123.663)	(10.109)	-	-	-	-	9.882	-	-	(123.910)
Despesas com Pessoal	-	-	-	-	-	-	(128.028)	-	-	(128.028)
Despesas Gerais e Administrativas	(448.691)	(3.606)	-	42.889	58.777	-	237.689	(698)	-	(113.640)
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(418)	12.597	-	-	-	-	(12.179)	-	-	-
Despesas Corporativas	-	-	-	-	-	-	(50.715)	-	-	(50.715)
Equivalência patrimonial	(3.968)	90	-	-	-	-	298	-	-	(3.580)
<b>Lucro Operacional antes do Resultado Financeiro</b>	<b>220.321</b>	<b>(3.271)</b>	-	<b>163.546</b>	<b>58.777</b>	<b>28.203</b>	<b>0</b>	<b>(698)</b>	-	<b>466.878</b>
Juros sobre Atraso de Mensalidade	-	-	14.750	-	-	-	-	-	-	14.750
(-) Reversões de Contingência de BA	-	-	-	-	-	-	698	-	-	698
(-) Itens não recorrentes	-	-	-	-	-	(28.203)	-	-	-	(28.203)
<b>EBITDA</b>	<b>220.321</b>	<b>(3.271)</b>	<b>14.750</b>	<b>163.546</b>	<b>58.777</b>	-	<b>0</b>	-	-	<b>454.124</b>
Depreciação e Amortização	-	-	-	(163.546)	(58.777)	-	-	-	-	(222.323)
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(270.493)</b>	<b>1.416</b>	<b>(14.750)</b>	-	-	-	-	-	-	<b>(283.827)</b>
Despesas Financeiras	(331.112)	86	-	-	-	-	2	-	-	(331.024)
Receitas Financeiras	60.619	1.330	(14.750)	-	-	-	(2)	-	-	47.197
<b>Lucro Operacional</b>	<b>(50.171)</b>	<b>(1.855)</b>	-	-	-	-	<b>0</b>	-	-	<b>(52.027)</b>
<b>Imposto de Renda e Contribuição Social</b>	<b>31.033</b>	<b>(2.664)</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>28.369</b>
Do Exercício	(458)	(915)	-	-	-	-	-	-	-	(1.373)
Diferido	31.491	(1.749)	-	-	-	-	-	-	-	29.742
Participação de Minoritários	15.334	-	-	-	-	-	-	-	-	15.334
<b>Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores das Operações Contínuadas</b>	<b>(3.804)</b>	<b>(4.519)</b>	-	-	-	-	<b>0</b>	-	-	<b>(8.323)</b>
Resultado das operações descontinuadas	(4.519)	4.519	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores</b>	<b>(8.323)</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>(8.323)</b>

## ANEXO 7 – RECONCILIAÇÃO DO DEMONSTRATIVO DO RESULTADO ACUMULADO

	DRE Contábil 1S24	Operações Descontinuadas (SETS)	Juros sobre Mensalidades	Depreciação e Amortização	Amortização de Intangível (Aquisições)	Ajustes não contábeis		Reversões de BA	Eliminação entre BU's / Cogna	DRE Release 1S24
						Itens Não Recorrentes/ Ganho de Capital	Reclassificações entre Custos e Despesas			
(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)										
<b>Receita Bruta</b>	<b>3.898.369</b>	<b>38.771</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>3.937.140</b>
Kroton	2.849.978	-	-	-	-	-	-	-	-	2.849.978
Saber	213.776	38.771	-	-	-	-	-	-	35.909	288.456
Vasta	834.615	-	-	-	-	-	-	-	-	834.615
Eliminação entre BU's Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	(35.909)	(35.909)
<b>Deduções da Receita Bruta</b>	<b>(949.947)</b>	<b>(6.915)</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>(956.862)</b>
Kroton	(855.195)	-	-	-	-	-	-	-	-	(855.195)
Saber	(15.205)	(6.915)	-	-	-	-	-	-	-	(22.120)
Vasta	(79.547)	-	-	-	-	-	-	-	-	(79.547)
<b>Receita Líquida</b>	<b>2.948.422</b>	<b>31.856</b>	-	-	-	-	-	-	-	<b>2.980.278</b>
Kroton	1.994.783	-	-	-	-	-	-	-	-	1.994.783
Saber	198.571	31.856	-	-	-	-	-	-	35.909	266.337
Vasta	755.068	-	-	-	-	-	-	-	-	755.067
Eliminação entre BU's Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	(35.909)	(35.909)
<b>Custo dos Produtos e Serviços</b>	<b>(938.653)</b>	<b>(24.915)</b>	-	<b>246.569</b>	-	<b>37.851</b>	<b>(97.006)</b>	-	-	<b>(776.154)</b>
Custo dos Produtos Vendidos	(160.798)	-	-	-	-	-	(174.009)	-	-	(334.807)
Custo dos Serviços Prestados	(777.855)	(24.915)	-	246.569	-	37.851	77.003	-	-	(441.347)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>2.009.769</b>	<b>6.941</b>	-	<b>246.569</b>	-	<b>37.851</b>	<b>(97.006)</b>	-	-	<b>2.204.124</b>
<b>Despesas Operacionais / RFOP</b>	<b>(1.558.907)</b>	<b>(8.641)</b>	-	<b>83.187</b>	<b>117.794</b>	<b>18.817</b>	<b>97.006</b>	<b>(11.273)</b>	-	<b>(1.262.017)</b>
Despesas com Vendas	(410.299)	(4.422)	-	-	-	-	-	-	-	(414.721)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (P)	(233.176)	(10.314)	-	-	-	-	9.882	-	-	(233.608)
Despesas com Pessoal	-	-	-	-	-	-	(252.233)	-	-	(252.233)
Despesas Gerais e Administrativas	(913.058)	(7.090)	-	83.187	117.794	-	480.187	(11.273)	-	(250.253)
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	4.654	12.597	-	-	-	18.817	(36.068)	-	-	-
Despesas Corporativas	-	-	-	-	-	-	(105.359)	-	-	(105.359)
Equivalência patrimonial	(7.028)	588	-	-	-	-	597	-	-	(5.843)
<b>Lucro Operacional antes do Resultado Financeiro</b>	<b>450.862</b>	<b>(1.700)</b>	-	<b>329.756</b>	<b>117.794</b>	<b>56.668</b>	<b>(0)</b>	<b>(11.273)</b>	-	<b>942.105</b>
Juros sobre Atraso de Mensalidade	-	-	35.002	-	-	-	-	-	-	35.002
(-) Reversões de Contingência de BA	-	-	-	-	-	-	-	11.273	-	11.273
(-) Itens não recorrentes	-	-	-	-	-	(56.668)	-	-	-	(56.668)
<b>EBITDA</b>	<b>450.862</b>	<b>(1.700)</b>	<b>35.002</b>	<b>329.756</b>	<b>117.794</b>	<b>-</b>	<b>(0)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>931.712</b>
Depreciação e Amortização	-	-	-	(329.756)	(117.794)	-	-	-	-	(447.550)
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(497.009)</b>	<b>2.642</b>	<b>(35.002)</b>	-	-	-	-	<b>(0)</b>	<b>-</b>	<b>(529.369)</b>
Despesas Financeiras	(643.523)	(355)	-	-	-	-	1	-	-	(643.877)
Receitas Financeiras	146.514	2.997	(35.002)	-	-	-	(1)	-	-	114.508
<b>Lucro Operacional</b>	<b>(46.147)</b>	<b>942</b>	-	-	-	-	<b>(0)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(45.206)</b>
<b>Imposto de Renda e Contribuição Social</b>	<b>22.137</b>	<b>(4.232)</b>	-	-	-	-	<b>1</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>17.906</b>
Do Exercício	(11.946)	(1.564)	-	-	-	-	9	-	-	(13.501)
Diferido	34.083	(2.668)	-	-	-	-	(9)	-	-	31.406
Participação de Minoritários	10.465	-	-	-	-	-	-	-	-	10.465
<b>Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores das Operações Contínuadas</b>	<b>(13.545)</b>	<b>(3.290)</b>	-	-	-	-	<b>0</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(16.835)</b>
Resultado das operações descontinuadas	(3.290)	3.290	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores</b>	<b>(16.835)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(16.835)</b>

## ANEXO 8 – PCLD

Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(123.910)	(118.385)	4,7%	(233.608)	(221.351)	5,5%
PCLD / Receita Líquida Cognia	-8,5%	-8,5%	0,0 p.p.	-7,7%	-8,1%	0,3 p.p.

Kroton - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(112.820)	(115.755)	-2,5%	(210.667)	(207.052)	1,7%
PCLD / Receita Líquida Ensino Superior <sup>1</sup>	-10,4%	-11,2%	0,8 p.p.	-10,6%	-11,2%	0,7 p.p.
PCLD Pagante	(59.639)	(94.620)	-37,0%	(108.466)	(141.721)	-23,5%
PCLD Pagante / Rec. Líq. Ens. Superior Pagante <sup>1</sup>	-6,2%	-10,4%	4,2 p.p.	-6,4%	-8,8%	2,4 p.p.
PCLD FIES - Parte Financiada	(21.216)	(586)	3519,8%	(31.497)	(894)	3421,4%
PCLD FIES / Receita Líquida Ensino Superior FIES <sup>1</sup>	-30,7%	-0,9%	-29,8 p.p.	-26,9%	-0,9%	-26,0 p.p.
PCLD PEP - Parte Parcelada	(16.055)	(17.807)	-9,8%	(28.040)	(39.623)	-29,2%
PCLD PEP / Receita Líquida Ensino Superior PEP <sup>1</sup>	-61,1%	-42,8%	-18,3 p.p.	-61,0%	-51,2%	-9,9 p.p.
PCLD PMT - Parte Parcelada	(15.911)	(2.742)	480,3%	(42.663)	(24.814)	71,9%
PCLD PMT / Receita Líquida Ensino Superior PMT <sup>1</sup>	-54,6%	-14,5%	-40,1 p.p.	-29,5%	-46,2%	16,7 p.p.

Vasta - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(10.149)	(1.027)	888,5%	(23.354)	(11.408)	104,7%
PCLD Vasta / Receita Líquida Vasta	-3,4%	-0,4%	-3,1 p.p.	-3,1%	-1,7%	-1,4 p.p.

Saber - Valores em R\$ ('000)	2T24	2T23	% AH	1S24	1S23	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(940)	(1.604)	-41,4%	413	(2.891)	-114,3%
PCLD Outros / Receita Líquida Outros	-1,3%	-1,8%	0,5 p.p.	0,2%	-1,3%	1,5 p.p.

## ANEXO 9 – ÍNDICE DE COBERTURA E CONTAS A RECEBER

<i>Contas a Receber Bruto - Valores em R\$ (000)</i>	2T24	2T23	%AH	1T24	%AH
<b>Cogna</b>	<b>5.791.882</b>	<b>5.689.542</b>	<b>1,8%</b>	<b>5.842.627</b>	<b>-0,9%</b>
Cartão de Crédito	12.672	7.855	61,3%	13.374	-5,3%
Kroton	4.914.567	4.952.804	-0,8%	4.828.209	1,8%
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	3.719.503	3.768.329	-1,3%	3.728.795	-0,2%
PEP	2.659.415	2.828.423	-6,0%	2.707.148	-1,8%
PMT	1.060.088	939.905	12,8%	1.021.647	3,8%
Kroton ex-Parcelamento Privado	1.195.064	1.184.476	0,9%	1.099.414	8,7%
Pagante	928.587	934.645	-0,6%	859.487	8,0%
FIES (Parcelamento Público)	266.477	249.831	6,7%	239.927	11,1%
Saber	116.673	113.452	2,8%	136.613	-14,6%
Vasta	747.971	615.431	21,5%	864.430	-13,5%
<b>Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito</b>	<b>2.059.707</b>	<b>1.913.358</b>	<b>7,6%</b>	<b>2.100.458</b>	<b>-1,9%</b>

<i>Contas a Receber Líquido - Valores em R\$ (000)</i>	2T24	2T23	%AH	1T24	%AH
<b>Cogna</b>	<b>2.373.556</b>	<b>2.291.507</b>	<b>3,6%</b>	<b>2.410.203</b>	<b>-1,5%</b>
Cartão de Crédito	12.672	7.855	61,3%	13.374	-5,3%
Kroton	1.605.794	1.628.977	-1,4%	1.498.907	7,1%
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	1.124.295	1.063.220	5,7%	1.140.755	-1,4%
PEP	863.308	936.819	-7,8%	904.675	-4,6%
PMT	260.987	126.401	106,5%	236.080	10,6%
Kroton ex-Parcelamento Privado	481.499	565.757	-14,9%	358.152	34,4%
Pagante	428.305	454.838	-5,8%	312.719	37,0%
FIES (Parcelamento Público)	53.194	110.919	-52,0%	45.433	17,1%
Saber	100.662	103.865	-3,1%	128.591	-21,7%
Vasta	654.428	550.810	18,8%	769.331	-14,9%
<b>Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito</b>	<b>1.236.589</b>	<b>1.220.432</b>	<b>1,3%</b>	<b>1.256.074</b>	<b>-1,6%</b>

<i>Índice de Cobertura</i>	2T24	2T23	%AH	1T24	%AH
<b>Cogna</b>	<b>59,0%</b>	<b>59,7%</b>	<b>-0,7 p.p.</b>	<b>58,7%</b>	<b>0,3 p.p.</b>
Cartão de Crédito	0,0%	0,0%	n/a	0,0%	n/a
Kroton	67,3%	67,1%	0,2 p.p.	69,0%	-1,7 p.p.
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	69,8%	71,8%	-2,0 p.p.	69,4%	0,4 p.p.
Kroton ex-Parcelamento Privado	59,7%	52,2%	7,5 p.p.	67,4%	-7,7 p.p.
Pagante	53,9%	51,3%	2,6 p.p.	63,6%	-9,7 p.p.
FIES (Parcelamento Público)	80,0%	55,6%	24,4 p.p.	81,1%	-1,1 p.p.
Saber	13,7%	8,5%	5,2 p.p.	5,9%	7,8 p.p.
Vasta	12,5%	10,5%	2,0 p.p.	11,0%	1,5 p.p.
<b>Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito</b>	<b>40,0%</b>	<b>36,2%</b>	<b>3,8 p.p.</b>	<b>40,2%</b>	<b>-0,2 p.p.</b>

<i>Prazo Médio de Recebimento (em dias)</i>	2T24	2T23	Var. (dias)	1T24	Var. (dias)
<b>Cogna</b>	<b>139</b>	<b>151</b>	<b>- 12</b>	<b>142</b>	<b>- 3</b>
Kroton	153	165	- 12	144	9
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	1.207	1.470	- 263	1.207	-
PEP	2.857	1.856	1.001	2.623	234
PMT	415	579	- 164	393	22
Kroton ex-Parcelamento Privado	50	62	- 12	38	12
Pagante	48	53	- 5	36	12
FIES (Parcelamento Público)	83	216	- 133	72	11
Saber	46	68	- 22	57	11
Vasta	150	145	5	179	- 29
<b>Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito</b>	<b>77</b>	<b>84</b>	<b>- 7</b>	<b>79</b>	<b>- 2</b>

## ANEXO 10 – ESG | AMBIENTAL, SOCIAL E GOVERNANÇA

Em 2024, passamos a divulgar nosso Relato Integrado, fortalecendo nossa transparência e governança corporativa. Essa mudança visa oferecer uma visão mais abrangente e integrada de nossas atividades, impactos e estratégias, alinhando-se às melhores práticas globais de relato de sustentabilidade. Lançado em julho, nosso Relato Integrado é assegurado por uma auditoria externa – seguindo as normas da CVM, garantindo a precisão e a integridade das informações apresentadas. Além disso, destaca o avanço na agenda de ESG e a geração de valor agregado por meio do impacto social positivo.

O reporte traz os dados de nossos projetos sociais e atendimentos comunitários que, em 2023, beneficiaram mais de 372 mil pessoas nas comunidades do entorno de nossas unidades de ensino superior – um aumento de 60% quando comparado com 2022. Através dos projetos e iniciativas sociais endereçadas em prol das comunidades que estamos inseridos, foram mais de 265 mil horas de voluntariado acadêmico e mais de 1,9 mil horas de voluntariado corporativo, em alinhamento com as ambições da plataforma de impacto social, nossas frentes de atuação: Fundação Pitágoras e Instituto SOMOS que somados contribuem para a estratégia ESG, manifestada nos Compromissos Cogna por um Mundo Melhor.

Em linha com os temas identificados no processo de materialidade, apresentamos trimestralmente os indicadores mais relevantes para a Cognia. Informações consolidadas podem ser encontradas na íntegra em nossos Relatórios de Sustentabilidade na página: <https://esg.cogna.com.br/>

### AMBIENTAL

Captação de água <sup>1</sup>								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
6	303-3	Captação total de água	m³	92.778	122.755	-24%	89.853	3%
		Águas subterrâneas	%	33%	30%	3,1 p.p.	36%	-2,39 p.p.
		Abastecimento municipal	%	67%	70%	-3,1 p.p.	64%	2,39 p.p.

Destaques e observações:

- No 2º trimestre de 2024, observamos um consumo de água inferior em relação ao mesmo período de 2023, essa diminuição se dá pela redução de vazamentos (que passaram a ser identificados com maior velocidade), com o início da implementação do projeto de eficiência hídrica em oito unidades de ensino superior e baixa demanda de produção em nosso centro de distribuição;
- O projeto de eficiência hídrica visa uma economia de 23% no consumo de água nas 23 Instituições de Ensino Superior com maior consumo.

<sup>1</sup> Os totais dos consumos foram obtidos nas faturas correspondentes das companhias de abastecimento. Nossas unidades estão localizadas em regiões metropolitanas e centros urbanos. O período seco considerado é o previsto pelo regime pluviométrico utilizado na geração de energia elétrica por hidroelétricas. Realizamos a captação a partir da compra via companhias de saneamento ou de contratos com empresas para gestão de poços artesianos.

Consumo interno de energia								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
12 e 13	302-1	Total de energia consumida	GJ	48.265	40.601	19%	45.048	7%
		Energia de fontes renováveis <sup>2</sup>	%	85%	84%	1,15 p.p.	85%	-0,34 p.p.

### Destaques e observações:

- No 2º trimestre de 2024, houve um aumento no consumo de energia em comparação ao 1T24 e 2T23, devido à maior utilização de ar condicionado em nossas unidades e escritórios, resultante do aumento de temperatura que atingiu o país;
- Em maio, a unidade de ensino na Vila Mariana em São Paulo, migrou para o mercado livre de energia, em alinhamento com nosso compromisso de aumentar o consumo de energia de fontes renováveis até 2025.

### SOCIAL

Diversidade no quadro de colaboradores por categoria funcional <sup>3</sup>								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
5	405-1	C-level – Feminino	%	25%	15%	10 p.p	23%	2 p.p
		C-level – Masculino	%	75%	85%	-10 p.p	77%	-2 p.p
		C-level - total	nº	12	13	-8%	13	-8%
		Liderança (≥ gerente) – Feminino	%	46%	46%	-0,04 p.p	45%	0,96 p.p
		Total - Liderança (≥ gerente) – Masculino	%	54%	54%	0,05 p.p	55%	-0,95 p.p
		Liderança (≥ gerente) <sup>4</sup> - total	nº	592	615	-4%	626	-5%
		Corpo acadêmico – Feminino	%	57%	55%	1,55 p.p	56%	0,55 p.p
		Corpo acadêmico – Masculino	%	43%	45%	-1,55 p.p	44%	-0,55 p.p
		Corpo acadêmico <sup>5</sup> - total	nº	9.556	8.999	6%	10.048	-5%
		Administrativo/Operacional – Feminino	%	69%	69%	0,07 p.p	69%	0,07 p.p
		Administrativo/Operacional – Masculino	%	31%	31%	-0,07 p.p	31%	-0,07 p.p
		Administrativo/Operacional <sup>6</sup> - total	nº	13.787	14.171	-3%	14.245	-3%
		Colaboradores – Feminino	%	63%	63%	0,48 p.p	64%	-0,52 p.p
		Colaboradores – Masculino	%	37%	37%	-0,48 p.p	36%	0,52 p.p

<sup>2</sup> A energia adquirida no ambiente de mercado livre é 100% incentivada, provinda de fontes alternativas e, por isso, considerada como origem renovável.

<sup>3</sup> Conselheiros, aprendizes e estagiários não foram considerados no total de colaboradores.

<sup>4</sup> Gerência, gerência sênior e cargos de liderança sem reporte direto ao CEO (diretorias regionais, diretorias de unidades e vice-presidências).

		Colaboradores - total	nº	23.947	23.798	1%	24.932	-4%
--	--	-----------------------	----	--------	--------	----	--------	-----

Destaques e observações:

- Em continuidade ao plano de banco de talentos diversos, foram criados bancos específicos para pessoas com deficiência e pessoas negras, ambos encerraram o 2T23 com mais de 1.168 inscrições. Neste período, admitimos 735 colaboradores negros, sendo 16 deles em cargos de coordenador ou acima. Também contratamos 86 pessoas com deficiência e 9 mulheres para vagas de gerente ou acima. Além disso, para apoiar as lideranças e garantir processos de entrevistas adequados, inclusivos e não discriminatórios, criamos um Guia do Gestor, que conta com um módulo sobre Diversidade e Inclusão.
- No mês de maio, realizamos uma live juntamente com a área de Compliance para falar sobre a luta contra a LGBTfobia e reforçar nosso Código de Ética e Canal de Denúncia. No mês do Orgulho LGBTQIAPN+ (junho), reunimos a empresa para outra live com colaboradores do grupo de afinidade para compartilharem suas vivências e discutirem sobre um ambiente respeitoso e acolhedor, além de reforçar nosso compromisso com a inclusão de pessoas da comunidade na Cognia.
- No trimestre também aconteceu o encerramento do Programa de Trainees de Mulheres Negras, no qual foram efetivadas 9 mulheres em cargos especialistas, de coordenação e supervisão. O programa contou com uma taxa de retenção de 69%.

Impacto social*					
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2S2023	1S2024
4, 10	103-2, 103-3, 203-1, 413-1	Projetos sociais	nº	1.244	815
		Pessoas beneficiadas	nº	218.480	912.113
		Alunos e docentes envolvidos	nº	36.308	28.253
		Voluntariado acadêmico	Horas	141.474	126.253
		Voluntariado corporativo	Horas	2.754	1.644

5 Coordenação de cursos, professores e tutores.

6 Coordenação corporativa, especialistas, auxiliares, assistentes e analistas.

\*Indicadores apresentados de forma progressiva, ou seja, referem-se ao total acumulado desde o início do ano, por isso não apresentamos as variações relativas aos períodos anteriores.

Destaques e observações:

- Mantemos, desde 2017, nosso Sistema de Gestão de Projetos Sociais, que possibilita o acompanhamento, aperfeiçoamento e transparência dos projetos sociais realizados pelas nossas Instituições de Ensino Superior, bem como o compartilhamento de boas práticas na nossa rede. Projetos de destaque são divulgados no site da Aliança Brasileira pela Educação – movimento intersetorial em prol da Educação no país, liderado pela Kroton.
- Estimulamos a realização de projetos sociais que atendam a comunidades localizadas no entorno de nossos campi por meio do service learning, educação experiencial para que alunos se envolvam em atividades que atendam as necessidades humanas e comunitárias, junto a oportunidades de reflexão destinadas a alcançar os resultados desejados de aprendizagem.
- Mantemos um Programa de Voluntariado Corporativo ancorado no Somos Futuro, que possibilita alunos provindos de escolas públicas a cursarem o Ensino Médio em uma das instituições de ensino parceiras. Nossos colaboradores participam como entrevistadores na etapa de seleção dos candidatos e podem acompanhar toda a trajetória formativa dos alunos, na função de mentores.

Saúde e Segurança								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
3	403-5, 403-9	Unidades cobertas pelo Programa de Gerenciamento de Risco (PGR)	%	100%	100%	0 p.p	100%	0 p.p
		Colaboradores treinados <sup>7</sup>	nº de pessoas	3.713	10.029	-63%	3.705	0,2%
		Média de horas de treinamento sobre saúde e segurança por participante <sup>8</sup>	nº horas	2,5	1,3	88%	1,5	63,3%
		Acidentes com e sem afastamento	nº	15	12	25%	8	87,5%
		Taxa de frequência de acidentes <sup>9</sup>	taxa	1,6	1,3	24%	0,8	93,8%
		Acidentes com consequência grave <sup>10</sup>	nº	0	0	0%	0	0%
		Taxa de acidentes com consequência grave <sup>11</sup>	taxa	0,0	0,0	0%	0,0	0%
		Acidentes de comunicação obrigatória	nº	10	8	25%	5	100%
		Taxa de acidentes de comunicação obrigatória	taxa	1,04	0,8	25%	0,5	108%
		Óbitos decorrentes de acidentes de trabalho	nº	0	0	0%	0	0%
		Taxa de óbitos	taxa	0,0	0,0	0%	0,0	0%

7 Desde 2021, o indicador contabiliza todos os colaboradores que passaram por treinamento no período, não somente os admitidos.

8 Total de horas de treinamento/colaboradores treinados.

9 Total de acidentes (com e sem afastamento) / Total de horas-homem trabalhadas (HHT) x 1.000.000. Inclui também lesões leves, atendidas no local de trabalho.

10 Acidentes que geram lesão ou limitação das capacidades do trabalhador por período acima de seis meses. Não inclui óbitos.

11 Acidente de trabalho gera lesão ou limitação das capacidades do trabalhador por período acima de seis meses. Não inclui óbitos. A taxa segue a fórmula: Total de ocorrências X 1.000.000 / Total de horas-homem trabalhadas (HHT).

### Destaques e observações:

- No período, os principais agentes causadores foram escadarias (3), mobiliário (4) e material perfurocortante (4). Foram realizadas inspeções nos locais de trabalho para identificar situações de risco e implementar planos preventivos.
- No trimestre, tivemos o Workshop do Abril Verde, no qual falamos com as áreas prioritárias sobre procedimentos de contratação e gestão de terceiros, além de cuidados com atividades de alto risco e boas práticas.
- Outra iniciativa foi a realização da 2ª Mega SIPAT, durante a qual abordamos temas como: Política de Saúde e Segurança e Reporte de Quase Acidente; Saúde Mental na Era Digital; Cuidados com a Coluna; Assédio e Formas de Violência; e a Arte de Identificar Riscos Ocultos em Situações Cotidianas. O evento foi realizado em formato online com a participação de profissionais especializados em cada tema e gerou uma audiência

de mais de 2 mil pessoas durante a semana.

## GOVERNANÇA

Diversidade no Conselho de Administração (gênero)								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
5	405-1	Membros	nº	6	5	20%	5	20%
		Mulheres	%	33%	40%	-7 p.p.	40%	-7 p.p.

Destaques e observações:

- Em abril foi realizada eleição para o Conselho, com Luiz Alves Paes de Barros passando a fazer parte do órgão.
- 50% das cadeiras do Conselho de Administração da Cognia são ocupadas por pessoas pertencentes a grupos minorizados, como mulheres, e LGBTQIAP+. Uma das metas do Compromissos Cognia por um Mundo Melhor é ter representatividade desses públicos em, pelo menos, 1/3 das posições até 2025. A meta foi atingida e superada em 2022.

Comportamento ético								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
16	2-25	Casos registrados no Canal Confidencial	nº	293	187	57%	170	72%
10	406-1	Queixas sobre discriminação recebidas no Canal Confidencial	nº	16	8	100%	12	33%
		Casos confirmados de discriminação	nº	0 <sup>1</sup>	1 <sup>2</sup>	-100%	2 <sup>3</sup>	-100%
5	405-1	Colaboradores treinados sobre políticas e procedimentos anticorrupção	%	100%	100%	0 p.p	100%	0 p.p
		Operações submetidas a avaliação de riscos relacionados à corrupção	%	100%	100%	0 p.p	100%	0 p.p
		Casos confirmados de corrupção	nº	0	0	0%	0	0%

1 - 10 denúncias em processo de investigação/apuração

2 - 4 denúncias em processo de investigação/apuração

3 - 4 denúncias em processo de investigação/apuração

Destaques e observações:

- Na série histórica, o número de casos registrados no Canal Confidencial tem crescido. Esse aumento se deve ao intenso trabalho de divulgação do Canal Confidencial Cognia para o reporte de qualquer situação relacionada à discriminação, assédio e desvios do Código de Conduta.
- O primeiro trimestre é período de férias para os nossos alunos, e por isso, o número de casos registrados é menor.

Conformidade <sup>7</sup>								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
16	307-1, 419-1	Multas por não conformidade socioeconômica	R\$ mil	0	0	0,0%	0	0,0%
		Sanções não financeiras por não conformidade socioeconômica	nº	0	0	0,0%	0	0,0%
		Multas por não conformidade ambiental	R\$ mil	0	0	0,0%	0	0,0%
		Sanções não financeiras por não conformidade ambiental	nº	0	0	0,0%	0	0,0%

**Destaques e observações:**

- Não registramos sanções ou multas significativas relacionadas a aspectos econômicos e sociais, ressalvado o curso normal dos negócios. A Cognia vem atuando fortemente na frente preventiva trabalhista, tendo mapeado as principais causas de contingências e traçado planos robustos de ação para gerenciar esse risco com revisões e ajustes em procedimentos.

Privacidade de dados de clientes								
ODS	GRI	Indicador	Unid.	2T2024	2T2023	% AH	1T2024	% AH
16	418-1	Queixas externas comprovadas pela organização	nº	47	328	-86%	185	-75%
		Queixas recebidas de agências reguladoras ou órgãos oficiais similares	nº	2	0	100%	0	100%
		Casos identificados de vazamento, furto ou perda de dados de clientes	nº	0	0	0%	0	0%

**Destaques e observações:**

- As duas queixas recebidas de agências reguladoras ou órgãos oficiais similares referem-se a solicitações de titulares perante a Autoridade Nacional de Proteção de Dados (ANPD) para exclusão de dados pessoais e cessação de comunicações publicitárias. Ambos os casos já haviam sido recebidos pela área responsável e prontamente atendidos. Estamos aguardando o retorno da ANPD.
- A diminuição no volume de queixas deve-se a atualização no Portal de Privacidade de modo a permitir a reclassificação das requisições abertas pelo titular de dados. Desta forma, é possível, após a análise do caso, identificar e classificar se de fato a requisição refere-se aos direitos dos titulares previstos na LGPD. Anteriormente outros tipos de queixa (como as relacionadas a questões acadêmicas e de secretaria) eram relatados e considerados para a volumetria do Portal.